Нацыянальная
ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА

№ 45 (151)
8 лістапада 1995 г.
Выходзіць са снежня 1992 г.
Кошт у розніцу 3500 руб.

НАЦИОНАЛЬНАЯ ЭКОНОМИЧЕСКАЯ ГАЗЕТА * NATIONAL ECONOMIC GAZETTE

В последний день октября Белорусская торгово-промышленная палата провела семинар торговых представителей и советников по торгово-экономическим вопросам иностранных посольств, аккредитованных в Республике Беларусь.

Торговать и с Востоком, и с Западом

Цель мероприятия — обсудить возможности дальнейшего расширения торгово-экономического сотрудничества, услышать, что называется, из первых уст пожелания партнеров по поводу тех проблем, которые возникают, проинформировать их о мерах, планируемых предпринять нашей стороной. Перед участниками семинара выступили официальные должностные лица из Минвнешэкономсвязи, Мингосимущества, Минфина, Минторга, Государственного таможенного комитета и, естественно, из палаты.

Характеризуя политику развития внешнеэкономических связей, первый заместитель министра МВЭС **Альберт ДОБРОМУДРОВ** подчеркнул: мы хотим торговать и с Востоком, и с Западом. На сегодняшний день мы удовлетворены, заявил он, развитием торгово-экономических отношений с Германией, хотя беспокоит дефицит торгового баланса с ней. Хороший прогресс в отношениях с Францией, Италией, Великобританией, Нидерландами. Существенный рост товарооборота у нас с Молдовой, Латвией, Литвой, Украиной, Польшей, Индией, Китаем, Турцией, Чехией, Туркменистаном. Позитивные сдвиги наметились в торговле с Японией, поправилось положение дел с Израилем, есть сдвиги с Румынией, надеемся на улучшение с США. К сожалению, нет особого прогресса в торговле с Арменией, Болгарией. Таковы были оценки двусторонних отношений.

Касаясь трудностей наших экспортеров, Альберт Добромудров не обошел вниманием стабильность курса белорусского рубля, что, как известно, приносит им немало проблем. В связи с этим заслуживает внимания заявление высокого должностного лица о том, что в ближайшее время правительство обещает найти возможность помочь экспортерам.

Готовится и ряд документов, которые должны поспособствовать повышению деловой активности наших партнеров. В частности, интенсивно идет работа над новым законом об иностранных инвестициях, передан на подписание главе государства указ о свободных экономических зонах в Беларуси. Подготовлен проект президентского указа о предоставлении иностранцам в частную собственность земли под приоритетные для республики проекты. Планируется создание экспортно-импортного банка, идет работа над проектами законов о торговых компаниях, выставочно-ярмарочной деятельности.

Мингосимущество в лице начальника управления **Игоря СТАРОВОЙТОВА** напомнило гостям, что любой инвестор, будь то представитель дальнего или ближнего зарубежья, может принять участие в преобразовании госпредприятий Республики Беларусь. На практике это участие может осуществляться посредством внесения инвестором в уставный фонд создаваемых акционерных обществ как материальных ресурсов, так и денежных средств. По сути дела иностранный инвестор может приобретать в собственность государственное предприятие без каких-либо юридических препятствий.

О том, что ожидает иностранных и отечественных хозяйствующих субъектов в качестве налогоплательщиков, рассказал заместитель начальника управления налоговой политики Минфина **Павел ЦЕХАНОВИЧ.** Он подчеркнул, что в настоящее время налог на прибыль, НДС и подоходный налог с граждан обеспечивают более 65 процентов поступлений в бюджет, поэтому отказываться от них не представляется возможным. Иными словами, существующая налоговая система в 1996 году не претерпит существенных изменений.

Планируется максимально расширить льготы по налогообложению прибыли, которая используется на инвестиции в той или иной форме. Серьезные изменения претерпит налог на доходы. Сегодня этим налогом облагаются высокодоходные предприятия. В следующем году налог на доходы сохранится только для обложения дивидендов, получаемых предприятием на свои акции или на пай в уставном фонде.

Еще одним важным направлением, которое получило отражение в проекте изменений налогового законодательства, является налоговое стимулирование экспорта товаров, работ и услуг. Рассматривается предложение об освобождении от уплаты НДС и акцизов на все товары, реализуемые за пределы Беларуси, не только за СКВ, но и за рубли.

Будут сокращены, и очень существенно, льготы по отдельным налогам. Останутся только те, которые носят общий характер и не зависят от отраслевой принадлежности и организационно-правовой формы. Будет меняться в сторону увеличения доля подоходного налога с граждан.

И, наконец, подчеркнул Павел Цеханович, будут приняты меры по улучшению собираемости налогов, что в конечном итоге даст возможность снижать ставки платежей.

В целом, по расчетам Минфина, предполагаемые изменения в налоговом законодательстве позволят сэкономить порядка 14,5 триллиона рублей, что составит около 8,5 процента ВВП, т.е. снижение налогового пресса на субъектов хозяйствования будет весьма существенным.

ЭКОНОМИКА ОТРАСЛИ

О стабилизации говорить преждевременно. Но основания для оптимизма есть

Беседа с президентом концерна "Белхимнефтепром" Анатолием МОРДАШОВЫМ

НАША СПРАВКА. ***Химическая и нефтехимическая отрасль производит свыше 13% от общего объема промышленного производства республики. Продукция химии и нефтехимии составляет почти половину республиканского экспорта в дальнее зарубежье. Она поставляется сейчас в 52 страны мира.***



— Анатолий Андреевич, сегодня на общем экономическом фоне республики "Белхимнефтепром" выглядит своеобразным островком благополучия в финансовом отношении. Может быть, на работе концерна в меньшей мере сказался пресловутый разрыв хозяйственных связей?

— Судите сами. Раньше в Россию мы поставляли более 80% химических волокон. Сейчас — 18. Прибалтика почти ничего не берет, Украина и другие страны СНГ тоже снизили заказы до незначительных. К сожалению, это можно сказать и о нашей республике. Было время, когда отрасль поставляла для нужд своего сельского хозяйства более 1 миллиона 400 тысяч тонн калийных удобрений, а теперь — до 400 тысяч. Как видите, традиционный рынок сбыта для нас резко сократился. Большая часть мощностей предприятий оказалась невостребованной.

Это с одной стороны. С другой — усложнилась проблема закупки сырья. Она перестала быть гарантированной. К счастью, двусторонние связи с российскими предприятиями окончательно не развалились и основными поставщиками остались наши прежние партнеры в России. Но в целом я бы не сказал, что последствия развала Союза коснулись нефтехимического комплекса в меньшей мере. Мы оказались в таком же положении, что и другие отрасли экономики.

— Все же на предприятиях концерна удалось в этом году остановить спад производства. Поделитесь, за счет чего?

— Только за счет поиска новых рынков сбыта. Мы их нашли. Жизнь заставила.

Конечно, в отрасли были и есть производства, технологически готовые выпускать конкурентоспособную продукцию. Но на западном рынке нас никто с объятиями не ждал. Это закономерно. Там существует жесткая регламентация, скажем, по калийным удобрениям, химическим волокнам. Устанавливаются негласные, но жесткие квоты, превышение которых, даже незначительное, карается не только снижением цены на товар, но и недоверием впредь со стороны партнеров.

В принципе это никому не было в новинку, но нашим руководителям пришлось постигать культуру отношений, науку работы в цивилизованном рынке. А с этим беда у нас. Во всем мире, считайте, деловые партнеры уже обходятся без излишних бумаг: слово — дело. А с нами пока разговаривают на языке документа. Правда, предприятия концерна уже воспринимаются на западном рынке как солидные партнеры-поставщики. В Гамбурге, например, когда шел разговор по калийным удобрениям, составили небольшой протокол, а когда добавили к нашей квоте 200 тысяч тонн, никаких бумаг не потребовалось. Уже доверяют.

Вообще Беларусь на внешнем рынке может и должна выглядеть солиднее. Надо нарабатывать международный имидж.

Сейчас нефтехимический комплекс свыше 50% своей продукции поставляет на экспорт. На западном рынке, можно сказать, мы уже не "в коротких штанишках". Теперь предпринимаем усилия для расширения поставок в страны Ближнего Востока и Юго-Восточной Азии, а также увеличения объема экспорта в страны СНГ. Сегодня практически каждое предприятие отрасли находится в стадии реконструкции. В объединении "Азот", например, налажено производство метанола, который нужен и промышленности нашей республики, и на экспорт. Там же в Гродно в ПО "Химволокно" на десятки миллионов марок монтируется новейшее импортное оборудование. Если мы, как и предполагается, запустим его в нынешнем году, то уже со следующего — до половины всей продукции пойдет на экспорт...

Одним из основных факторов, позволяющих нам наращивать экспорт химической продукции, является повышение ее качества. Например, на могилевском ПО "Химволокно" действует 77 стандартов предприятия по всей "петле качества", охватывающей жизненный цикл продукции. Немаловажно, что сырье, поступающее в производство, охвачено 100-процентным входным контролем. За январь—сентябрь объединение не имеет рекламаций и штрафов по качеству.

Удельный вес продукции, соответствующей мировому уровню, составил по диметилтерефталату — 100%, по полиэтилентерефталату — 100%, по полиэфирному волокну и жгуту — 70%. Только за сентябрь с.г. за счет выпуска продукции высшего сорта объединение дополнительно получило 6,3 млрд.рублей прибыли.

— Не забываете ли вы в своих экспортных устремлениях о нуждах белорусских потребителей?

— Никоим образом! Потребности республики в продукции концерна, кроме фосфора, мы готовы и способны удовлетворить на 100 процентов. Но беда в том, что ее не могут купить: наши потребители неплатежеспособны. Я не буду даже говорить, сколько задолжали предприятиям химии и нефтехимии легкая промышленность, сельское хозяйство.

— Мы говорили о результатах работы концерна в последнее время: спад производства преодолен, начинается стабилизация. Какие "пружины" двигают этот процесс...

— О стабилизации, я считаю, говорить было бы преждевременно. Но есть подвижки, которые настраивают на оптимистические прогнозы. Поэтому отвечу так: в свое время развитие нефтехимического комплекса в Беларуси было очень хорошо продумано. У нас четко выстроены несколько технологических цепочек в большой химии — от переработки нефти до получения готовой продукции: химических волокон, удобрений, шин, товаров народного потребления. Все это работало на бывший СССР. В 1993 году эти цепочки разрушились, деформировались. И в этой ситуации решающим фактором, или, как вы сказали, "пружинами", выживания и стабилизации стали наши кадры, и в первую очередь руководители крупных производств.

Сейчас в нефтехимическом комплексе работают свыше 100 тыс. человек. Как и прежде. Ни одно производство не остановлено, нет сокращения, нет текучести (что, кстати, меня больше огорчает — нет обновления кадров). Людям регулярно выплачивается зарплата, которая составляет в среднем за девять месяцев 1.125 тыс. рублей. На предприятиях, как и раньше, решаются все социальные вопросы.

(Окончание на 2 стр.)

ОФИЦИАЛЬНО

В правительстве новое управление

Кабинет Министров своим постановлением (N 592 от 23.10.95 г.) образовал в своем аппарате новую структуру — управление по делам налоговых органов, юстиции и чрезвычайным ситуациям.

На служебное жилье получили право

Кабинет Министров своим постановлением (N 594 от 23.10.95 г.) внес дополнения в перечень категорий работников жилищно-коммунального хозяйства, которым могут быть предоставлены служебные жилые помещения. (Полностью опубликован в "НЭГ" N 25 за 21.06.95 г., с. 17). Такое право получил отныне и "рабочий по комплексной уборке и содержанию домовладений".

Исключается из реестра

Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь сообщает, что по рекомендации Экспертной комиссии по кассовым суммирующим аппаратам и компьютерным системам по истечении срока использования кассового суммирующего аппарата модели CRF-1000, сборка сормовского завода "Лазурь", указанного в Государственном реестре кассовых суммирующих аппаратов и компьютерных систем, используемых на территории Республики Беларусь (1.01.96 г.), указанный кассовый аппарат исключается из Государственного реестра.

Срок замены приобретенных субъектами хозяйствования кассовых суммирующих аппаратов указанной модели на модели, внесенные в Государственный реестр, будет определен одновременно с установлением сроков замены других моделей кассовых суммирующих аппаратов, не включенных в Государственный реестр в установленном порядке.

Первый заместитель председателя Н.К.ВОРОБЕЙ

УРОЖАЙ — 95

Село держится

В хозяйствах республики полностью убраны зерновые, картофель, лен, сахарная свекла, другие культуры. Завершен сев озимых под урожай будущего года, в целом на 35 тыс. га (на 3%) больше, чем в прошлом году. Озимого рапса посеяно на 25% больше. Заканчивается уборка кормовых корнеплодов, поздних овощей (капусты, моркови, свеклы).

В расчете на жителя республики чистого зерна (в весе после доработки) получено почти по 550 кг, что является достаточно высоким показателем.

Урожайность других важнейших культур выше, чем в 1994 году, хотя и значительно ниже достигнутой в прошлые годы. По оценке, во всех категориях хозяйств, включая хозяйства населения (приусадебные, фермерские, садово-огородные), картофеля получено больше прошлогоднего примерно на 1 млн.т. Выше валовой сбор овощей, сахарной свеклы, льна, кормовых корнеплодов.

В целом всех видов кормов заготовлено 6,4 млн.т, что несколько ниже прошлогоднего за счет уменьшения зернофуража. Но и поголовье сократилось, потому на условную голову общественного скота кормов в предстоящую зиму достанется на 6,3% больше.

Сельское хозяйство, несмотря на огромные экономические неурядицы, обвального спада производства не претерпело.

Инф. Минэкономики

О стабилизации говорить преждевременно. Но основания для оптимизма есть

(Окончание. Начало на 1 стр.)

— Однако порой директора сетуют: связаны по рукам и ногам, мало прав, свободы...

Никогда у директора не было столько прав и возможностей, как сегодня. Все ему дано и позволено. Где и что закупать, кому и что продавать, как организовать дело, кого куда поставить и как делить, — никто ему сегодня не мешает. Что построить и куда поехать, — тоже. Так что не надо сетовать на дефицит прав.

А на то, что жестко спрашивают, не надо обижаться. А как же? Ведь руководитель госпредприятия не вкладывает в него свои деньги, он только берет, зарабатывает на жизнь себе и семье. Должен же он быть ответственным.

— А что в концерне с разгосударствлением? Как идет акционирование? Говорят, некоторые директора не хотят становиться на этот путь.

— Почему многие из них охладели к приватизации? Собственниками основных фондов остается Мингосимущество. Оно владеет контрольным пакетом акций. Так что без его согласия ни один серьезный вопрос не решишь. Получается так, что акциями владеет министерство, а за все беды отвечает руководитель коллектива. Считаю, что если часть акций передать ему, то его роль в управлении производством и самостоятельность в принятии решений значительно возрастут. И вообще акции должны быть у того, кто производит. Тем самым директору можно делегировать максимальные полномочия. Министерство же как управляющий орган сегодня просто не в состоянии объять необъятное. По этому вопросу мы внесли свои предложения в Кабинет Министров.

На своем опыте убеждаюсь: держать руководителя на одном контракте сегодня недостаточно, да и неправильно. Хорошо, если, как у нас, сложились нормальные, доверительные отношения с директорским корпусом, которые сглаживают возникающие противоречия. Не будь этого — управлять концерном было бы крайне тяжело.

Первоначальная эйфория от приватизации прошла быстро также от того, что сами руководители в большинстве своем оказались не готовы к ее реалиям. Они ринулись в акционирование, до конца не осознавая, что значит уйти изпод опеки государства. Ведь уже не побежишь в правительство бить челом: дайте сырье, распределите по фондам и т.д. Поэтому многие из акционированных предприятий оказались в трудном положении, коллективы начало лихорадить. Отсюда и разочарования, и отрицательные эмоции, когда речь заходит об акционировании.

Но другого пути нет. Мы находимся в центре Европы, в окружении стран, которые ушли далеко вперед в разгосударствлении и приватизации. Нельзя же оставаться со своими уравнительно-распределительными принципами позади всех. С приватизацией напрямую связано и привлечение иностранных инвестиций. Кстати, с нашим концерном инвесторы работают лучше, нежели с другими госструктурами.

— Анатолий Андреевич, с чем вы связываете перспективы развития концерна?

— Конечно же, с дальнейшим освоением международного рынка. И коль уж такая цель поставлена, топтаться на месте не приходится. Поэтому в концерне разработана долгосрочная программа развития, расширения, реконструкции и технического перевооружения, перепрофилирования производства, ориентированная на выпуск конкурентоспособной продукции. Она включает в себя важнейшие проекты по каждому предприятию отрасли. Шесть из них вошли в программу структурной перестройки промышленности республики. Только в этом году на реализацию проектов обновления технологии и продукции на предприятия концерна направляется свыше 1 триллиона рублей.

Однако я не хотел бы, чтобы у читателей создалось впечатление, будто в отрасли все складывается как нельзя лучше. До эффективного хозяйствования по европейским меркам нам еще идти да идти.

Беседовал Василий РОЩИН

АССАМБЛЕЯ

Предприниматели — за диалог

На минувшей неделе состоялась очередная шестая Ассамблея деловых кругов Беларуси. Инициаторами ее созыва выступили Белорусский союз предпринимателей, БНПА, Белорусский союз предпринимателей и арендаторов и другие негосударственные структуры.

Созыв Ассамблеи был связан с необходимостью обсудить проблемы предпринимательского движения и в целом белорусской экономики. Деловые люди сосредоточили внимание на вопросах, связанных с состоянием бюджетно-налоговой системы и политико-правового пространства реформ, перспективами банковской, страховой и биржевой деятельности, возможностями развития рынка ценных бумаг. Предпринимательские союзы и объединения высказались за налаживание конструктивного диалога между деловыми кругами и исполнительной властью.

Участники Ассамблеи приняли обращение к руководству республики с предложением поддержать проект закона "О внесении изменений и дополнений в законы Республики Беларусь по вопросам налогообложения", разработанный Белорусским союзом предпринимателей, считая, что он должен быть положен в основу бюджетно-налоговой системы на 1996 год.

Более подробный отчет о работе Ассамблеи читайте в очередном номере "НЭГ".

Соб.инф.

КРИЗИС

Болезнь Бориса Ельцина аукнулась на финансовом рынке

Как известно, президент РФ Борис Ельцин в конце октября угодил в больницу. Это событие тотчас повлекло за собой цепь явлений экономического свойства.

На некоторых денежных рынках мира упал курс марки по отношению к доллару. Эксперты объяснили сей факт усилившейся в последние годы взаимосвязью российской и германской экономических систем, состоящей в инвестировании немецким капиталом реформ в РФ.

В самой России уже в первые дни и даже часы болезни Б.Ельцина резко пошла вниз курсовая стоимость акций ведущих АО. Курс российского рубля по отношению к доллару устоял, однако специалисты объяснили это жестким контролем Центрального банка страны над валютной ситуацией на Московской межбанковской валютной бирже. Фактически не отреагировал на сердечный приступ президента РФ и рынок ГКО, что аналитики, объясняют тоже жестким контролем в данном секторе.

Бывшим гражданам СССР, в том числе и нынешней Беларуси, такая реакция экономики на состояние здоровья человека N 1 РФ, пожалуй, удивительна, поскольку за годы советской власти мы не были свидетелями подобного явления.

Впрочем, все объясняется довольно просто. Плановая экономическая система бывшего Советского Союза в силу командных принципов построения исключала потрясения своих основ из-за болезней и даже смертей коммунистических генсеков. Рыночная же экономика, как показывает опыт России, весьма капризна к политической погоде. Ведь смена Б.Ельцина другим лицом на главном государственном посту может повлечь за собой новую экономическую политику страны, в частности передел собственности, что и аукнулось отмеченными выше финансовыми метаморфозами.

ВИЗИТЫ

В Минске с двухдневным визитом побывала высокопоставленная делегация США во главе со специальным советником государственного секретаря США по вопросам ННГ послом **Джеймсом Коллинзом.** В состав делегации также входили **Ричард Морнингстар,** координатор американской помощи странам ННГ, **Дэн Спекард,** заместитель координатора по Украине, западным государствам ННГ и Центральной Евразии, **Чарльз Хардсти,** директор гуманитарных программ в управлении координатора (все вышеупомянутые — представители Госдепартамента США).

С участием других официальных представителей Пентагона и представительства США в НАТО они провели консультации с белорусскими коллегами в рамках деятельности двусторонней рабочей группы по проблемам обороны и безопасности и другим вопросам, касающимся взаимоотношений двух наших государств.

Делегация США встречалась с Президентом Беларуси **А.Лукашенко,** премьер-министром **М.Чигирем,** министром иностранных дел **В.Сенько,** госсекретарем Совета безопасности, исполняющим обязанности министра внутренних дел **В.Шейманом.** Гости посетили Национальный банк республики.

* * *

Состоялись переговоры Чрезвычайного и Полномочного Посла Королевства Камбоджа в Республике Беларусь г-на **Сек Сетха** и заместителя атташе при Посольстве Камбоджи в России г-на **Кео Самбатха** с министром внешнеэкономических связей **М.Мариничем.** В ходе встречи были отмечены, в частности, возможности поставок на рынок Юго-Восточной Азии белорусской дорожной и другой техники, оптических и электронных приборов, продукции порошковой металлургии. Особо подчеркивалась готовность белорусского капитала участвовать в совместных проектах на территории Камбоджи, откуда на белорусский рынок может поставляться такая продукция, как древесина, каучук, зерно, бобовые.

В ходе встречи стороны сошлись во мнении о необходимости подготовки соглашений о взаимной защите инвестиций и избежании двойного налогообложения. Планируется также возобновить традиции обучения в Беларуси камбоджийских студентов в сфере машиностроения, строительства, медицины и других.

* * *

Завершился визит в Беларусь миссии **Кувейтского фонда арабского экономического развития,** связанный с подготовкой к финансированию проекта светлогорского ПО "Химволокно". Программа визита включала в себя изучение состояния предприятия, существующих правовых и финансово-экономических условий в республике, решение различных организационных вопросов. Представители фонда и белорусские специалисты обсуждали варианты финансирования и порядок подписания кредитного соглашения по займу Кувейтского фонда, предназначенного для реализации указанного проекта.

Из нескольких альтернативных проектов миссия фонда выбрала тот, где финансирование предоставляется непосредственно правительству Беларуси. Проект соответствующего соглашения передан для рассмотрения белорусской стороне.

ДЕЛО И СУД

Четыре указа для пенсионеров и вердикт Конституционного суда

Два дня рассматривал Конституционный суд дело о соответствии Конституции Указа Президента от 01.09.95г. N 350 "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан". Принято решение. О нем чуть позже. А пока — небольшой экскурс в историю.

Все началось с опубликования Указа Президента от 27 июня 1995 года N 239 "Об изменении порядка выплаты пенсий". Указ предусматривал выплату 25% от суммы назначенных пенсий работающим пенсионерам и лицам, находящимся в отставке. Полностью пенсия независимо от заработной платы сохранялась ограниченному кругу лиц (младший медперсонал, социальные работники, рабочие сельхозпредприятий и некоторые другие). Как сказано в указе, его цель — создание условий для привлечения к активной трудовой деятельности молодежи и упорядочение пенсионного обеспечения. Указ должен был вступить в силу 1 августа.

Естественно, он вызвал резко негативную реакцию значительной части граждан. В адрес Президента, других государственных органов, в средства массовой информации хлынул поток писем от недовольных (врачей, учителей, военных пенсионеров и других), многим из которых стало невыгодно работать и невозможно не работать, поскольку это ставило их в условия полунищенского или близкого к тому существования. Реализация указа имела бы и другие неблагоприятные последствия. Остались бы практически не заполненными рабочие места с невысокой заработной платой, занимаемые ранее пенсионерами, на которые вряд ли польстилась бы молодежь. В итоге указ, не успев вступить в силу, был отозван на доработку с мотивацией: "... после изучения общественного мнения и глубокой экспертизы целесообразности введения его в действие".

Вскоре появляется новый Указ Президента от 01.09.95г. N 350 "О некоторых вопросах регулирования трудовой деятельности и пенсионного обеспечения граждан", которым несколько улучшается положение работающих пенсионеров. К названным в прежнем указе работающим пенсионерам и получающим полную пенсию добавляются пенсионеры, зарабатывающие не более семи минимальных зарплат. В новом документе появляется и новая позиция. Нанимателям предписывается заключить с работающими пенсионерами срочные трудовые договоры или перевести их на контрактную форму найма. В случае отказа принять эти условия с ними прекращаются трудовые отношения.

Как оказалось, и этот указ не устроил тех, кого касался. Не претерпело существенных изменений и общественное мнение. Возникает вопрос: почему? Можно предположить, что авторы указа забыли ряд категорий работников, условия которых принципиально не отличались от названных в указе N 350. И очередной, уже третий Указ Президента от 11.10.95 г. N 419 "О внесении дополнений в Указ Президента Республики Беларусь от 01.09.95г. N 350"восполняет этот пробел. Перечень работающих пенсионеров, получающих полную пенсию, расширяется. В нем появляются врачи, провизоры, педагогические работники и др. Но пенсионеры не приняли и этот указ и, видимо, были правы. Это признал и Президент на встрече с ветеранами. На следующий день после нее он подписал четвертый Указ N 437 "О внесении изменений в Указ Президента Республики Беларусь от 1.09.95г. N 350", которым был полностью снят "пенсионный вопрос". Согласитесь, чтобы не постесняться публично поправить самого себя, руководителю такого ранга требуется определенное мужество. И он его в себе нашел. От всего, что было в предыдущих указах, осталась лишь обязательная контрактная форма найма для пенсионеров.

Но остались вопросы. Почему вообще стал возможным четырехмесячный "марафон" с неуклюжими вариациями? Разве нельзя было его избежать, не будоражить людей, не нагнетать страстей? Ведь схема законотворческого процесса давно известна и очень проста: анализ ситуации, ее прогноз, подготовка проекта нормативного акта, его экспертиза (в Минюсте, президентском Институте информации и прогноза, парламентском Институте государственного строительства и законодательства, других госорганах), запрос мнения общественных организаций (в данном случае ветеранских) и, наконец, рассмотрение проекта принимающим его органом или должностным лицом. Соблюдена ли была в данном случае названная схема? Похоже, нет. Хотелось бы надеяться, что этот случай будет исключением и не станет правилом. Уж слишком велики издержки.

А теперь о решении Конституционного суда. Суд признал несоответствующим Конституции и Кодексу законов о труде Республики Беларусь пункт 1 Указа N 350 в редакции указа N 437 в части обязательности заключения контракта с работающими пенсионерами. **Это означает, что контрактная форма найма на работу пенсионера возможна только при его согласии.** Это также означает, что **отказавшиеся от контрактной формы и уволенные в связи с этим в период действия указа пенсионеры должны быть восстановлены на работе.**

Суд одновременно признал не соответствующими Конституции и законам Республики Беларусь пункты 2,3 и 4 Указа Президента N 350. Из этого решения следует, что работающие пенсионеры, получившие в период действия указа неполную пенсию, имеют право на получение ее в полном размере.

По делу имеется особое мнение судьи Г.Василевича. Полностью решение суда и особое мнение будут опубликованы в печати.

Олег МОСКАЛЕВ, юрист

ПРОЕКТЫ

Новая чернобыльская программа

Министерство по чрезвычайным ситуациям и защите населения от последствий на ЧАЭС разработало и представило на рассмотрение правительства проект Государственной программы преодоления последствий чернобыльской катастрофы на 1996—2000 гг.

Документ предусматривает проведение реабилитации части пострадавших территорий с тем, чтобы ввести их вновь в хозяйственный оборот.

Для привлечения внимания мировой общественности к программе планируется проведение ряда международных акций. В частности, в ближайшее время в Женеве состоится форум медиков, инициатором которого является Всемирная организация здравоохранения. Международные эксперты попытаются дать оценку влиянию катастрофы на состояние здоровья населения. Следующим этапом будет проведение в Минске Комиссией европейских сообществ конференции стран ЕС по проблемам катастрофы. Иностранными специалистами будет дано заключение по всему комплексу мер, проведенных в Беларуси за последнее десятилетие.

Полина ПАШКОВСКАЯ

ДОКУМЕНТ

Об изменении стоимости именного приватизационного чека "Имущество"

Постановление Кабинета Министров Республики Беларусь N 602 от 30 октября 1995г.

Кабинет Министров Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. В соответствии с Законом Республики Беларусь "Об именных приватизационных чеках Республики Беларусь" и исходя из результатов переоценки государственного имущества по состоянию на 1 января 1995г. установить стоимость одного неиспользованного именного приватизационного чека "Имущество" в размере 35 тыс.белорусских рублей.

2. Министерству по управлению государственным имуществом и приватизации, Министерству финансов и Министерству юстиции в месячный срок направить всем заинтересованным необходимые разъяснения по реализации настоящего постановления.

Премьер-министр Республики Беларусь

М.ЧИГИРЬ

Кредиты Национального банка: итоги III квартала

Подведены итоги распределения кредитных ресурсов Национального банка РБ за III квартал с.г.

Как сообщил на пресс-конференции для журналистов и.о.председателя правления НБ **Николай КУЗЬМИЧ**, в июле—сентябре центральным банком выдано кредитов: правительству — 630 млрд.руб. и коммерческим банкам — 980 млрд.руб. Банки в свою очередь следующим образом распределили полученные централизованным образом ресурсы: закупка зерна — 698 млрд.руб., закладка на хранение масла — 101 млрд.руб., создание мобилизационных резервов — 38 млрд.руб., закупка продовольствия и других ресурсов — 19 млрд.руб., приобретение молодняка крупного рогатого скота — 30 млрд.руб., "Беллегпром" — 53 млрд.руб., пополнение собственных оборотных средств предприятий — 20 млрд.руб., фермерские хозяйства — 5,1 млрд.руб., долгосрочные инвестиции — 4,8 млрд.руб.

Что касается планов IV квартала, то в октябре—декабре 1995г. Национальным банком намечено, в частности, централизованно выделить целевые ресурсы "Белагропромбанку" на заготовку льна, сахарной свеклы, зерна, а также "Белбизнесбанку" на закладку на хранение масла. Кредитная эмиссия НБ утверждена на текущий квартал в размере 350 млрд.руб.

Иван ВАВУЛА

Шахцёры пішуць Прэзідэнту

Пошта беларускага Прэзідэнта, багатая лістамі і зваротамі разнастайнага зместу, папоўнілася на днях лістом ад шахцёраў Салігорска. Пад ім падпісалася больш за 700 рабочых вытворчага аб'яднання "Беларуськалій".

З тэксту ліста калійшчыкаў вынікае, што іх хвалююць па меншай меры тры пытанні: умовы працы, яе аплата і пенсіённае забеспячэнне. Яны адзначаюць, што на Беларусі мае месца звышэксплуатацыя гарнякоў, а "неўзнаўленне працоўнай сілы, звышэксплуатацыя прыводзяць да вялікага ўзроўню смяротнасці ў ВА "Беларуськалій". За час 1993-1994гг. на прадпрыемстве памерла 900 чалавек".

На думку шахцёраў, першапрычына "гэтай страшэннай статыстыкі" хаваецца ў патагоннай сістэме здзельнай аплаты працы гарнякоў-забойшчыкаў. Іх, лічаць аўтары ліста, варта перавесці на пачасовую аплату працы, а таксама трохдзённы працоўны расклад з двума выхаднымі днямі.

Шахцёры даводзяць да ведама Прэзідэнта краіны, што іх заробак у 4 разы ніжэйшы за патрэбны для ўзнаўлення рабочай сілы, як таго патрабуе навуковая медыцына. У гэтай сувязі яны жадаюць, каб адбылася персаніфікацыя сродкаў сацыяльнага страхавання ды было ўведзена для іх медыцынскае страхаванне.

У лісце гаворыцца, што вельмі бядуюць салігорскія шахцёры-пенсіянеры, якія выпрацавалі свой біялагічны рэсурс, атрымалі на працы цялесныя пашкоджанні альбо захварэлі ў выніку працяглага знаходжання пад зямлёй.

У заключных радках ліста калійшчыкі напамінаюць кіраўніку дзяржавы, што яго адказу чакаюць 6 тысяч гарнякоў.

Міхал СТЭЛЬМАК

Вы не забыли, что надо пополнить уставный фонд?

О внесении изменений в учредительные документы закрытых акционерных обществ

Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 24 августа 1995 г. N 465 "О минимальном размере уставного фонда акционерных обществ, обществ с ограниченной ответственностью и обществ с дополнительной ответственностью" установлены новые минимальные размеры уставных фондов: для открытого акционерного общества (ОАО) — не менее 150 млн. рублей, для закрытого акционерного общества (ЗАО), общества с ограниченной ответственностью (ООО) и общества с дополнительной ответственностью (ОДО) — не менее 10 млн. рублей.

Обществам, зарегистрированным до принятия указанного постановления, необходимо до 1 января 1996 г. довести величину своих уставных фондов до установленного размера. Речь идет не о перерегистрации обществ, а о государственной регистрации изменений, вносимых в учредительные документы в связи с увеличением размера уставного фонда. И плата за это, кстати, не взимается.

В настоящей статье мы рассмотрим проблемы внесения изменений в учредительные документы только закрытых акционерных обществ, так как больше всего вопросов в редакцию "НЭГ" поступает именно по деятельности этих субъектов хозяйствования. Их создание сегодня наиболее популярно, они являются наиболее подвижными структурами в современных условиях.

Итак, то, что для вновь создаваемых ЗАО минимальный размер уставного фонда увеличен, вполне логично. Ведь что такое сегодня 200 тыс.рублей (прежний минимальный размер уставного фонда). Но то, что ранее созданные общества обязывают увеличить уставный фонд до 10 млн.руб. — это, пожалуй, нелогично и порождает дополнительные проблемы, отвлекающие от работы.

В самом деле, на что направлена эта мера? Обеспечивает гарантии выполнения обязательств? Едва ли. Нынче и 10 млн.рублей не такая уж большая сумма. К тому же, уставный фонд не резервируется и сразу же может быть потрачен на нужды ЗАО, в том числе на заработную плату. Но если он и будет резервироваться, то это тоже не меняет положение дел. Зарезервированные деньги — это изъятые из оборота средства и, естественно, потери ЗАО и государства.

Рассматривать ее как форму инвестиции ? Но такой суммой можно погасить лишь затраты на маленький ремонт офиса. Непонятно, зачем государству заботы об инвестициях частных ЗАО? Это проблемы акционеров, и никакие нормы права, кроме экономического интереса, их не заставят инвестировать свое дело.

Другое дело, когда ЗАО идет в банк получать кредиты или его партнеры интересуются уставным фондом. В данном случае его высокий размер может сыграть определенную роль, но увеличивать его для этого или нет, логичнее было бы решать самим акционерам, а не государству.

Постановления Кабинета Министров обязательны для всех субъектов хозяйствования. Отметим, что это уже третья за последние 3 года перерегистрация обществ и учредительных документов. Однако механизм внесения изменений в учредительные документы весьма прост,и все общества могут это сделать самостоятельно, не прибегая к помощи специализирующихся на регистрации субъектов хозяйствования фирм.

Что для этого необходимо сделать?

Прежде всего, провести собрание акционеров. На собрании должны присутствовать акционеры, обладающие не менее 70% количества акций (ст. 19 закона об акционерных обществах, обществах с ограниченной ответственностью и обществах с дополнительной ответственностью). Эта информация должна найти отражение в протоколе собрания. За решение об увеличении уставного фонда должны проголосовать не менее 3/4 голосов лиц, участвующих в собрании акционеров.

При этом следует иметь в виду, что одна акция имеет один голос, т.е. 3/4 голосов не от количества физических лиц, участвующих в собрании, а от количества акций (голосов), которыми обладают присутствующие. Следует также иметь в виду, что привилегированные акции в голосовании не участвуют, даже если такое право им было дано в уставе общества (ст. 42 закона в редакции от 11 апреля 1995 г.).

У читателя правомерно возникает вопрос, зачем собирать собрание, зачем подсчитывать голоса, если инициатива увеличения уставного фонда исходит от правительства и фонд должен быть увеличен, хотят того акционеры (участники) или нет.

Дело в том, что проблема не только в цифре размера уставного фонда.

Во-первых, правительство обязало увеличить размер уставного фонда до 10 млн.руб., т.е. его минимальной, а не максимальной величины. Многие общества, которые регистрировались два - три года назад, имеют до сих пор уставный фонд 50 или 200 тыс.руб., хотя нажитое ими имущество уже оценивается сотнями миллионов рублей. Они могут на основании ст. 40 закона просто увеличить номинальную стоимость акций исходя из нынешней стоимости имущества ЗАО (а это будет больше 10 млн.руб.), ничего не внося дополнительно в уставный фонд и в то же время увеличив его. При этом не меняя количество выпущенных акций и их соотношение между акционерами.

Могут они также на основании все той же ст. 40 закона принять решение о выпуске новых акций и внесении дополнительных взносов в уставный фонд.

Только собрание акционеров определяет, на какую сумму увеличится уставный фонд. Повторяем, десять миллионов — это лишь минимальная его величина.

Во-вторых, если собрание приняло решение об увеличении уставного фонда посредством выпуска новых акций, то встает вопрос, как они будут распределяться между участниками: пропорционально имеющимся у них акциям или иначе. А если одни решат приобрести акций больше и другие тоже захотят больше, чем им позволяет пропорция, как будет проходить голосование о распределении акций? Большинством голосов или необходимо 3/4 голосов? Соотношение ст. 40 и 42 закона приводит к выводу, что достаточно простого большинства, если иное не установлено уставом общества. Но, с одной стороны, в ЗАО первоначальное распределение акций производилось согласно договору о совместной деятельности по созданию ЗАО, который подписывали все участники. С другой же стороны, этот договор не относится согласно ст. 8 Закона к учредительным документам. Его роль исчерпывается полностью фактом регистрации ЗАО. Более того, к моменту увеличения уставного фонда может не быть ни одного участника, подписавшего договор, т.к. они продали свои акции.

Учитывая это, сложно категорически утверждать, как должно проводиться голосование по вторичному распределению акций. Во избежание конфликтов желательно, чтобы за решение проголосовало 3/4 голосов лиц, участвующих в собрании.

В-третьих, при увеличении уставного фонда путем дополнительных взносов встанет вопрос, что вносить в качестве дополнительного взноса. Следует иметь в виду, что 11 апреля 1995 г. в закон внесены изменения. В настоящее время вкладом не могут быть привлеченные или одолженные средства. Интеллектуальный капитал также не может быть обеспечен акциями.

Итак, собрание проведено, акции распределены (проще, если просто увеличена их номинальная стоимость пропорционально имуществу ЗАО, приходящемуся на одну акцию). Далее необходимо зафиксировать принятое решение в протоколе собрания, утвердить новую редакцию устава в части размера уставного фонда, принять решение о новом выпуске акций (или изменении их номинала), подать заявление в исполком по месту регистрации (приложив к нему протокол и изменения в устав). После регистрации изменений в исполкоме следует обратиться в инспекцию по ценным бумагам и зарегистрировать выпуск новых акций.

Поскольку массово будут проходить собрания акционеров, поскольку будут обсуждаться вопросы устава, то акционеры, которые почувствовали недостатки своих уставов (в части решения вопросов о назначении и выборах руководителей, их компетенции и правления, распределения и отчуждения имущества, порядка создания предприятий, учреждаемых акционерным обществом и др.), могут эти вопросы решить так, как они считают необходимым, и внести соответствующие изменения в устав, если такие изменения приняты 3/4 голосов, участвующих в собрании. За внесение изменений в устав по инициативе акционеров взимается плата в размере двух минимальных заработных плат.

Основная масса проблем в акционерных обществах возникает по вопросам собственности, продажи акций, управления. Ответы на многие из этих вопросов читатель может найти в книге "АО, ООО, ТОО" (Акционерные общества, общества с ограниченной ответственностью, товарищества с ограниченной ответственностью), изданной фирмой "Амалфея" в 1994 г.

Образцы договоров купли-продажи акций, поручений, контрактов и других документов — более 50 образцов, а также доверенностей на представление интересов акционеров в собрании акционеров читатель может найти в книге "Образцы договоров, используемых в хозяйственной деятельности". Образцы даны с комментариями наиболее часто допускаемых ошибок.

• Названную и другую юридическую литературу по бизнесу можно приобрести непосредственно в издательстве "Амалфея". Тел./факс 52-71-03, 51-43-08.

Лариса ЛИПЕНЬ,
кандидат юридических наук, доцент, президент фирмы "Амалфея"

Регистрация фирм. Все как было. По закону

Из газет, выступлений ответственных лиц страны слышишь о поддержке предпринимательства, так называемого малого бизнеса. А попробуйте сегодня открыть свое дело, фирму — сколько препон на пути! Справок, документов надо предоставить уйму, и всюду сталкиваешься с холодным, неприступным равнодушием чиновников. Сплошное буквоедство и сложности.

Людмила КРАСОВСКАЯ,
г. Минск

В письме нет точного адреса конкретных "буквоедов", и мы обратились в ближайший райисполком — Центральный. И вот что пояснила начальник отдела госсобственности, приватизации и рыночных отношений Антонина БОДИЛОВСКАЯ.

— Сложностей с оформлением своего дела, открытием фирмы никаких нет,— заверила Антонина Петровна.— Если документы, предусмотренные Положением о порядке регистрации субъектов хозяйствования,— перечень их и образцы размещены на специальном стенде у входа — подготовлены правильно, то к нам человек обычно приходит два раза. В первое обращение мы в его присутствии проверяем документы и, если замечаний нет, оставляем их на регистрацию. Через два-три дня свидетельство о регистрации готово. Если же имеются какие-то замечания, мы объясняем, что надо уточнить, доработать. Но и в этом случае на все уходит максимум десять дней, т.е. все зависит от расторопности самих граждан.

— И все-таки, какие документы нужно представить?

— В зависимости от того, какой субъект хозяйствования создается — общество, предприятие — частное или с коллективной формой собственности, государственное. В каждом случае — свои документы. Но что одинаково для всех — это заявление с просьбой о регистрации и устав, учредительный договор (если требуется).

Необходимо также гарантийное письмо на помещение с указанием точного адреса, по которому будет находиться субъект хозяйствования, если помещение предоставляет предприятие или учреждение, организация. Гарантийное письмо подписывается руководителем и заверяется собственником помещения. Это, вероятно, и вызывает жалобы и недовольство. Но мы требуем такое письмо не потому, что нам хочется чинить препятствия людям, а потому, что этого требует закон об аренде.

— То есть, зарегистрировать предприятие, общество без помещения нельзя?

— Нет. В Законе "О предприятиях в Республике Беларусь" сказано, что предприятие регистрируется по месту его нахождения. Да и как же иначе? Зарегистрировать предприятие и не знать, где оно находится?! Ведь мы постоянно работаем, поддерживаем с ним деловые отношения, помогаем, и предприятия помогают нам. Так и должно быть.

— А возможна ли регистрация по домашнему адресу?

— Если субъект хозяйствования регистрируется по домашнему адресу одного из учредителей, это возможно лишь без права занятия производственной деятельностью — в этом случае нужна справка ЖЭС о составе проживающих в доме, квартире и согласие всех совершеннолетних членов семьи, заверенное начальником ЖЭС или нотариусом.

— А сколько предприятий можно зарегистрировать по одному домашнему адресу? Например, муж и жена — по фирме, можно?

— В Законе не оговорено, что нельзя, значит, можно. Но закон законом, а жизнь есть жизнь.

— Как это понять?

— Мы не можем допустить того, чтобы жилые дома, квартиры заполнялись офисами. Это мешает соседям отдыхать, а проще говоря, жить по-человечески. Иными словами, надо, чтобы все было и по закону, и в соответствии со здравым смыслом. Вот, скажем, запрашиваем сведения об учредителях или участниках, в частности, справку с места работы о занимаемой должности. Это не наша прихоть. Законом предусмотрено, что руководители государственных предприятий, работники органов власти и управления не могут быть учредителями (участниками) коммерческих структур.

В отдельных случаях при регистрации некоторых субъектов хозяйствования требуются дополнительные документы. Так, если регистрируется государственное предприятие, то, как правило, на основании постановления Кабинета Министров или решения соответствующего министерства.

По акционерному обществу открытого типа мы требуем протокол учредительной конференции, проверяем количество проданных акций, сформирован ли уставный фонд.

Если учредителем предприятия или общества выступает юридическое лицо, требуется копия свидетельства о регистрации, то есть подтверждение того, что данное предприятие, общество существуют на самом деле, а также протокол их высшего органа об учреждении нового предприятия, вхождения в состав участников и внесения своей доли в уставный фонд. И это требование понятно и логично.

Так что никаких препятствий со стороны чиновников нет и быть не должно. А вот у нас трудностей хватает. Например, недавним постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь увеличен минимальный размер уставного фонда акционерных обществ с ограниченной ответственностью и обществ с дополнительной ответственностью. Но вот что касается предприятий, величина уставного фонда так и осталась не определенной. И в законе этот момент упущен.

Сложности вызывает и то, что законы, нормативные документы доходят до исполнителей с большим опозданием.

Олег ЧЕРНОВ

БАРТЕР

Часть 3-я

БУХГАЛТЕРСКИЙ УЧЕТ

(Окончание. Начало в NN 43-44)

Распространившаяся методология бухгалтерских проводок при бартерных операциях посредством отражения по дебетовому и кредитовому оборотам на счете 46 "Реализация" несуществующей цены (то бишь оценки в мировых ценах) стала предпосылкой к дальнейшим неправильным действиям в налоговом и финансовом праве. Кроме того, создала прецедент значительных искажений действительного оборота капитала в условиях внутриреспубликанских цен, на основе которых ведется статистика, планируется народное хозяйство, бюджет, формируется налоговая политика.

Истоки этого нужно искать еще в союзном законодательстве.

Так, на основании постановления СМ СССР от 2.12.88г. N 1405 было предоставлено с 1.04.89г. всем субъектам хозяйствования право самостоятельно осуществлять экспортно-импортные операции с проведением товарообменных и бартерных сделок государственными предприятиями и кооперативами, Минфин и Госбанк СССР утвердили от 24.04.89г. N 10В; 30-89. Порядок расчетов и взаимоотношений с бюджетом по экспортно-импортным операциям государственных предприятий, объединений и организаций, производственных кооперативов и иных организаций. Пунктом 3.5 этого документа устанавливалось, что "при товарообменных операциях, осуществляемых государственными объединениями, предприятиями и организациями, разница в стоимости импортных и экспортных товаров (выраженная в розничных ценах) вносится в доход соответствующих бюджетов по нормативам, утвержденным Министерством финансов СССР". Нелишне будет напомнить, что разница могла возникать в результате действия в то время государственной системы ценообразования, т.е. регулируемых фиксированных цен. Ведь розничная цена поставщика бартерного товара для нас могла быть и не известна, но зато была известна его прейскурантная госцена в СССР. В условиях же свободных договорных цен любой встречный (обменный) товар будет стоить столько, сколько стоит обмениваемый. Скорее всего по этой причине в преамбуле Порядка назывался срок его действия — до 1991 года, учитывая предстоявший переход в стране к свободным ценам.

Во исполнение указанного Порядка Минфин СССР другим письмом от 5.04.90г. N 19В утвердил Дополнение N 1 от 5.04.90г. Пунктом 1.5.4. указанного Дополнения устанавливалось, что "контрактные (расчетные) цены на товары должны определяться на базе цен мировых товарных рынков и соответствовать их уровню". И далее — в пункте 2.4.: "Экспортные и импортные товары по операциям на бартерной основе в счетах-проформах отражаются во внутренних ценах СССР в соответствии с Порядком и настоящим Дополнением, а по импортным товарам также в контрактных (расчетных) ценах". Как видим, так называемые "контрактные (расчетные)" цены выполняли роль баланса для расчета эквивалентности обмена в мировых ценах (что впоследствии позаимствовал и наш Совмин в своих постановлениях), но ни в коем случае не роль учетной цены. Вот она — подмена понятий у сегодняшних нормотворцев: расчетная цена (для оценки) и учетная цена (для отражения в учете).

Похоже, что наши специалисты в отсутствие каких-либо других документов продолжают разрабатывать новую нормативно-правовую базу, опираясь на нормы старого Порядка, действовавшего до 1991г. С формальным использованием счета 46 можно согласиться, но на отдельном субсчете "Реализация товаров по товарообменным операциям", как в свое время предлагалось еще в письме Минфина СССР от 16.04.90г. N 24В.

Желательно также, чтобы суммы, учитываемые на этом субсчете, не служили исходной базой для уплаты налоговых и неналоговых платежей, устанавливаемых от оборота (отчисления в дорожный фонд и др.), потому что будет происходить двойное налогообложение. Этот товар может еще один раз быть учтенным по кредиту счета 46 — при реализации на денежную выручку. Оборот повторится.

Бухгалтерский учет осуществляется в соответствии с разделом II письма Минфина Беларуси от 15.04.94г. N 64 с учетом изменений и дополнений, внесенных письмом от 26.12.94г. N 15-5/199 (опубликовано с учетом изменений, но с некоторыми неточностями в "Белорусском рынке", N 7/95г., а также в "Нацыянальнай эканамічнай газеце" в N 21/95г. и изменения в N 3/95г.).

В соответствии с указанным разделом изложим особенности для: 1) учета реализации по отгрузке и 2) учета реализации по оплате:

1. "При совершении внешнеэкономических товарообменных (бартерных) сделок в случае использования метода определения выручки от реализации продукции, работ, услуг, товаров и иного имущества по мере их отгрузки на экспорт отражение по кредиту счетов реализации и определение финансовых результатов по этим операциям производятся по дате, указанной в грузовой таможенной декларации на экспорт исходя из стоимости, предусмотренной в контракте (договоре), и единого курса Национального банка на дату экспорта.

По мере отгрузки продукция, работы, услуги, товары и иное имущество, отправляемое в счет товарообменной операции, отражаются по дебету счетов 62 "Расчеты с покупателями и заказчиками" или 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" в корреспонденции со счетами учета реализации: 46 "Реализация продукции (работ, услуг)", 47 "Реализация и прочее выбытие основных средств", 48 "Реализация прочих активов" в размере стоимости, предусмотренной условиями бартера по курсу Национального банка на дату отгрузки продукции, работ, услуг, товаров. Одновременно в дебет счетов учета реализации (46, 47, 48) списывается фактическая себестоимость отгруженной предприятиями продукции, выполненных работ, оказанных услуг, товаров и иного имущества в корреспонденции с соответствующими счетами учета этих ценностей (40, 20, 41, 01, 10, 12 и др.).

Финансовый результат списывается на счет 80 "Прибыли и убытки".

Импортные товары, работы, услуги, сырье, материалы, оборудование, поступившие на предприятие по товарообменной операции взамен отгруженной на экспорт продукции, работ, услуг, товаров и иного имущества, приходуются по дебету счетов производственных запасов, товаров или других счетов по курсу Национального банка на дату таможенного оформления импорта в корреспонденции со счетом 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками" или 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами". Одновременно производится взаимный зачет задолженности по дебету счетов 60 или 76 и кредиту счетов 62 или 76. На разницу между единым курсом Национального банка на дату поступления ценностей по импорту и на дату отгрузки на экспорт дооценивается дебиторская задолженность по дебету счетов 60 или 76 в корреспонденции с кредитом счета 88 "Фонды специального назначения", субсчет "фонд курсовых разниц по иностранной валюте", а при отрицательных курсовых разницах кредитуются счета 60 или 76 и дебетуется счет 88.

При предварительном поступлении импортных товарно-материальных ценностей их оприходуют в дебет соответствующих счетов в корреспонденции с кредитом счетов 60 или 76 по курсу Национального банка на дату таможенного оформления. По мере последующей отгрузки продукции, работ, услуг, товаров и иного имущества на экспорт осуществляется зачет задолженности по дебету счета 60 или 76 в корреспонденции с кредитом счета 46 — по курсу Национального банка на дату отгрузки на экспорт. На разницу между курсом на дату экспорта и на дату импорта дебетируется счет 88 и кредитуются счета 60 или 76. Если курс на дату импорта превышает курс на дату экспорта, дооценивается дебиторская задолженность в дебет счетов 60 или 76 в корреспонденции с кредитом счета 88.

Расходы (накладные, коммерческие, оплата таможенных сборов и т.п.), связанные с товарообменными операциями и если они не включены в контрактный договор, осуществляются в общем порядке, действующем для реализации как за наличный расчет, так и по перечислению.

Налог в размере 10 процентов, исчисляемый в иностранной валюте исходя из контрактной стоимости товарно-материальных ценностей, а при уплате в денежных единицах Республики Беларусь — исходя из расчетной стоимости, полученной в результате пересчета контрактной стоимости в денежные единицы Республики Беларусь по единому курсу Национального банка на дату проведения уполномоченным банком операций по уплате налога отражается в учете по дебету счетов учета реализации (46, 47, 48) и кредиту счета 68 "Расчеты с бюджетом", по мере перечисления дебетуется счет 68 и кредитуются счета учета денежных средств (51 "Расчетный счет", 52 "Валютный счет")".

2. Определяя выручку от реализации продукции, работ, услуг, товаров и иного имущества по мере их оплаты, реализация и учет финансовых результатов производится на дату, указанную в грузовой таможенной декларации на импорт, исходя из стоимости, предусмотренной в контракте (договоре) и курса Национального банка на момент импорта.

Фактическая производственная себестоимость отправленной на экспорт продукции, работ, услуг, товаров и иного имущества по мере их отгрузки на экспорт списывается в дебет счета 45 "Товары отгруженные" в корреспонденции с соответствующими счетами: 20 "Основное производство", 40 "Готовая продукция", 41 "Товары", 01 "Основные средства", 07 "Оборудование к установке", 10 "Материалы", 12 "Малоценные и быстроизнашивающиеся предметы" и т.д.

Импортные товары, работы, услуги, сырье, материалы, оборудование, поступившие на предприятие по товарообменной операции взамен отгруженной на экспорт продукции, работ, услуг, товаров и иного имущества, приходуются по дебету счетов производственных запасов, товаров или других счетов в корреспонденции со счетом 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками" или 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" по курсу Национального банка на дату таможенного оформления импорта. Одновременно производится взаимный зачет задолженности по дебету счетов 60 или 76 и кредиту счетов реализации (46, 47, 48).

В дебет счетов реализации списывается себестоимость отгруженной предприятием продукции, выполненных работ, оказанных услуг, товаров, основных средств и иного имущества в счет товарообменной операции в корреспонденции с соответствующими счетами учета этих ценностей.

В случае предварительного поступления импортных товарно-материальных ценностей их приходуют по дебету соответствующих счетов ценностей в корреспонденции с кредитом счетов 60 и 76 по курсу Национального банка на дату таможенного оформления импорта. По мере последующей отгрузки продукции, работ, услуг, товаров и иного имущества на экспорт осуществляется зачет задолженности по этому же курсу на дату импорта по дебету счета 60 или 76 и кредиту счетов реализации (46, 47, 48).

Учет накладных, коммерческих расходов, оплата таможенных сборов, налогов на экспорт и импорт и других расходов, связанных с товарообменными операциями, осуществляется в общеустановленном порядке.

Финансовый результат списывается на счет 80 "Прибыли и убытки".

***

Письмо Минфина Беларуси значительно подробнее излагает механизм проводок нежели аналогичное Минфина России от 30.10.92г. N 126-05/4. Чувствуется накопившийся практический опыт, приобретенный во времени, разделившем эти письма. Однако российский документ распространяет свое действие на все товарообменные операции, в том числе экспортно-импортные, а его белорусский аналог — только на внешнеэкономические операции.

Хотя бухгалтерские проводки идентичны и при осуществлении внутригосударственных товарообменных операций, тем не менее в Беларуси специальной нормой законодательства это не закреплено.

Отражение операций бухгалтерскими проводками с суммами наглядно демонстрирует непонятность 10-процентного "бартерного" налога.

Опираясь на вышеизложенную инструкцию, приведем, например, корреспонденцию бухгалтерских счетов способом по отгрузке:

дебет	кредит	сумма (руб.)
46	41	100 — учетная стоимость обмениваемого
62 (76)	46	100 -"-
46	68	10 — увеличение учетной стоимости на сумму 10-процентного налога
итого: отпущен товар стоимостью 110 ед.		
41	60 (76)	110 — будет стоимость получаемого
60 (76)	62 (76)	110 — взаимозачетная стоимость
итого: получен товар стоимостью 110 ед. (а не по цене накладной или контракта!).		

Как видим, при формальном использовании счета 46 проводки, установленные Минфином, применять можно. Разница их использования в том, что субъекты хозяйствования повсеместно (и по мнению автора данного материала — ошибочно) учитывают поступивший товар по цене, указанной в сопроводительных документах, а не по учетной стоимости. В этом кроется заблуждение в понимании бартерных операций вообще.

Хотя отдельные указания письма свидетельствуют и в пользу наших выводов. Так, в отношении примера учета "по отгрузке", как уже приведено выше, читаем:

"Импортные товары.., поступившие на предприятие по товарообменной операции взамен отгруженной на экспорт продукции, товаров... приходуются по дебету счетов... товаров... в корреспонденции со счетом 60 или 76. Одновременно производится взаимный зачет задолженности по дебету счетов 60 или 76 и кредиту счетов 62 или 76". Таким образом, взаимный зачет подразумевает учет поступившего товара по учетной стоимости отпущенного! Что и требовалось доказать.

В подтверждение сошлемся и на консультацию журнала "Бухгалтерский учет" N 5/93 на стр.41 согласно которой, в продолжение вышеприведенной бухгалтерской проводки, также отмечено:

"Так как последней бухгалтерской записью закрываются счета расчетов 62(76), то поступающие на предприятие по товарообменной операции товары (продукция) оцениваются по ценам и стоимости товаров (продукции), отгруженных предприятием".

Но нормативный акт не указал проводки с названием примера в суммовом выражении, поэтому, применяя данные проводки во взаимоувязке с нормами Гражданского кодекса, сохраняется возможность использования на практике предложенного выше варианта учета.

Правда, с 10-процентным налогом при этом могут происходить определенные коллизии. В учетную стоимость отпускаемого товара включили, а где взять деньги, чтобы его оплатить, если товар остается длительное время нереализованным? Это вопрос, в принципе, к нашим нормотворцам. Если уж так хочется любым путем взять эти деньги, то пусть это произошло бы как-то более понятно.

Остается добавить, что оплачиваемые накладные расходы (транспортировка, экспедирование, страхование, хранение товаров и т.п.) и затраты на проведение таможенных процедур отражаются по дебету счета 43 "Коммерческие расходы" с кредита счета 60 "Расчеты с поставщиками и подрядчиками" или 76 "Расчеты с разными дебиторами и кредиторами" либо с кредита счета 51 "Расчетный счет" при отражении этих расходов непосредственно при оплате их через банк.

Игорь КОВАЛЕВИЧ,
аудитор
г.Витебск

ПОСТСКРИПТУМ

В ближайшее время выйдет брошюра данного автора по теме бартера с более подробным изложением материала, практическими примерами и приложением нормативных актов.

Оплата труда работников



1. ТАРИФНЫЕ СТАВКИ (должностные оклады)

— Какова роль тарифной ставки в оплате труда?

— Оплата труда работников, как правило, производится на основе тарифных ставок (должностных окладов), определяемых в коллективном договоре или нанимателем (КЗоТ ст.80). Тарифные ставки и должностные оклады представляют собой выраженный в денежной форме абсолютный размер оплаты труда различных групп и категорий работников в единицу времени (час, день, месяц). Поэтому различают часовые, дневные и месячные тарифные ставки. Они устанавливаются по каждому квалификационному разряду.

Тарифная ставка является исходной нормативной величиной, определяющей уровень оплаты труда рабочих. При определении заработка (у рабочих-повременщиков — при определении оплаты за отработанное время, а у рабочих-сдельщиков — при определении сдельных расценок) исходят в первую очередь из величины тарифной ставки. Следовательно, размер заработка рабочего при прочих равных условиях зависит прежде всего от величины тарифных ставок.

— Каким образом определяются размеры тарифных ставок (должностных окладов)?

— Тарифные ставки и должностные оклады работников предприятий и организаций, финансируемых за счет средств бюджета, определяются по разрядам и коэффициентам Единой тарифной сетки (ЕТС) по профессионально-квалификационным группам исходя из тарифной ставки первого разряда, устанавливаемой Кабинетом Министров.

Определение размера тарифных ставок и окладов на хозрасчетных предприятиях производится в порядке, предусмотренном коллективным договором или нанимателем.

Для определения месячной тарифной ставки рабочего необходимо тарифный коэффициент соответствующего разряда рабочего, предусмотренный ЕТС или сеткой, применяемой на предприятии, умножить на размер тарифной ставки первого разряда или наоборот.

Часовые тарифные ставки определяются путем деления месячной тарифной ставки работника на среднемесячное количество рабочих часов, установленное действующими нормативными актами, с учетом годового баланса рабочего времени.

Распределение работников бюджетной сферы по тарифным разрядам и коэффициентам ЕТС, как правило, производится министерством труда и финансов с участием также других заинтересованных министерств и центральных органов управления, а определение ставок и окладов — министерствами и другими центральными органами управления, руководителями предприятий, учреждений и организаций.

Тарифные ставки (оклады) по разрядам тарифной сетки дифференцируются по сложности выполняемых работ и квалификации работников. Условия труда на конкретных рабочих местах, количественные и качественные результаты индивидуального и коллективного труда учитываются посредством других элементов организации заработной платы.

Исходя из сложившейся практики тарификации рабочих по ЕТКС и необходимости приведения в соответствие разрядов работы и рабочих с их сложностью и квалификацией в различных производствах, оптимальным числом разрядов для тарификации рабочих признано 8. Это число разрядов позволяет повысить уровень тарификации труда.

Тарифно-квалификационные характеристики 7-го и 8-го разрядов по вводимым профессиям утверждаются Министерством труда по представлению министерств, комитетов, других центральных органов управления.

В целях дифференциации оплаты труда рабочих по технологическим видам работ, производствам и отраслям экономики к тарифным ставкам, рассчитанным по тарифным коэффициентам соответствующих разрядов сетки, установлены коэффициенты повышения от 1 до 1,9.

Таким образом размер тарифной ставки, например, рабочего 3-го разряда, занятого на строительстве метрополитенов, тоннелей и подземных сооружений специального назначения, составит 235500 руб. (100000х1,69х1,5), где: 100000 руб. — размер тарифной ставки первого разряда, 1,69 — тарифный коэффициент рабочего 3-го разряда, 1,5 — повышающий коэффициент.

Применение повышающих коэффициентов не исключает установления предприятиями доплат за работу в неблагоприятных условиях труда по результатам аттестации конкретных рабочих мест, если предусмотренные коэффициенты недостаточно компенсируют затраты за работу в этих условиях.

Труд рабочих отдельных профессий (например, на эксплуатации и обслуживании наиболее сложного энергетического оборудования, на автомобильном, речном транспорте, погрузочно-разгрузочных и других работах), который не тарифицируется по разрядам, оплачивается по месячным окладам, рассчитываемым исходя из установленных для них тарифных коэффициентов, умноженных на размер тарифной ставки 1-го разряда. (Тарифные коэффициенты для отдельных рабочих профессий, которые не тарифицируются по разрядам, определяются в установленном порядке Министерством труда Республики Беларусь).

С введением в действие Закона "О предприятиях в Республике Беларусь" отпала необходимость в дифференциации оплаты труда руководителей и специалистов в зависимости от группы предприятий. Отказ от группировки не означает снижения уровня гарантированности оплаты труда указанных категорий работников, поскольку трудовые доходы определяются личным трудовым вкладом с учетом конечных результатов работы предприятия, регулируются налогами и максимальными размерами не ограничиваются.

В отличие от хозрасчетных предприятий размеры должностных окладов руководителей предприятий, учреждений и организаций, финансируемых за счет средств бюджета, дифференцируются по группам по оплате труда. Показатели по отнесению к группам по оплате труда руководителей и специалистов устанавливаются Министерством труда.

Тарифные разряды и коэффициенты в соответствии с применяемой тарифной сеткой для определения должностных окладов для специалистов устанавливаются в зависимости от занимаемой должности, уровня квалификации и квалификационной категории. Например, для техников всех специальностей введены следующие квалификационные группы: техник без категории, техник II категории и техник I категории; у специалистов (кроме конструкторов и технологов) имеются четыре группы: специалист без категории, специалист II категории, специалист I категории, ведущий специалист; у конструкторов и технологов выделено пять квалификационных групп: без категории, III, II, I категорий, ведущий специалист. При этом, например, должность ведущего специалиста может быть введена на любом предприятии, а не только на предприятиях, ранее относящихся к I и II группам по оплате труда руководителей и специалистов.

Отнесение к тарифным разрядам и коэффициентам Единой тарифной сетки руководителей и специалистов не означает установления им соответствующих разрядов. Такая тарификация выполняет роль определения размера их должностного оклада в зависимости от занимаемой должности и квалификационного уровня работника.

Размеры должностных окладов руководителей государственных предприятий определяются министерствами и другими органами, которым делегированы права управления государственными предприятиями, и устанавливаются в контракте.

В случае, если установленный в контракте должностной оклад руководителя предприятия, организации окажется равным или ниже окладов руководителей внутрипроизводственных подразделений и специалистов, определенных на основании применяемой тарифной сетки, рекомендуется пересмотреть действующую на предприятии и в организации структуру управления и штаты, устранить излишние звенья управления, должности и обеспечить тем самым должную дифференциацию в оплате труда.

В случае сокращения численности (штата) в связи с проведением комплекса организационно-технических мероприятий по совершенствованию организации производства и ликвидации лишних звеньев, проведением конверсии и осуществлением перепрофилирования производства с привлечением заемных средств, тарифные коэффициенты руководителей всех звеньев управления целесообразно сохранять на прежнем уровне.

Тарификацию руководителей и специалистов следует устанавливать в соответствии с распределением предприятий, учреждений и организаций по группам ставок указанных работников и рекомендованных Министерством труда (см.рекомендации к постановлению Минтруда Республики Беларусь N 27 от 20.03.1995 г.).

Дифференциация предприятий по группам ставок обусловлена различиями в сложности выпускаемой продукции, выполняемых работ и услуг, сложившимися общими условиями труда, его напряженностью, степенью ответственности и другими факторами. Это позволяет на основе трехступенчатого разброса разрядов установить различные тарифные ставки специалистам одной и той же категории (квалификации) или руководителям одного и того же уровня (звена) управления, но работающим на предприятиях, в организациях, производствах, различающихся по указанным факторам.

Тарифные разряды и коэффициенты служащих и на их основе ставки (оклады) определяются применительно к ведущим профессиям специалистов, руководителей профилирующих функциональных служб, отделов, внутрипроизводственных подразделений основного производства.

Тарифные разряды специалистов неведущих профессий, руководителей непрофилирующих функциональных служб и отделов, внутрипроизводственных подразделений не основного производства предполагается устанавливать на один разряд ниже.

Отнесенные профессии к ведущей или неведущей функциональной службе, к профилирующей или непрофилирующей, внутрипроизводственного подразделения к основному или вспомогательному производству следует регламентировать в коллективных договорах предприятий и организаций.

Специалистам соответствующих категорий и руководителям функциональных отделов объединений могут быть повышены разряды и соответствующие им коэффициенты, на основе которых определяются должностные оклады на одну ступень по сравнению с разрядами работников предприятий, входящих в состав объединения.

Тарифные разряды заместителей руководителей, механиков и энергетиков внутрипроизводственных подразделений следует устанавливать на один-два разряда ниже разрядов соответствующих руководителей, что должно регламентироваться в отраслевых тарифных соглашениях и коллективных договорах.

Специалистам, которым согласно Квалификационному справочнику должностей руководителей, специалистов и служащих присвоена третья категория, администрацией может быть установлен разряд по оплате труда применительно к специалистам без категории или второй категории в зависимости от сложности выполняемых функций и стажа работы.

Для работников, относящихся к младшему обслуживающему персоналу (уборщицы, дворники, рассыльные, курьеры, гардеробщики и т.д.), оклады определяются по установленным единым для всех отраслей экономики разрядам и тарифным коэффициентам Единой тарифной сетки.

Оплата труда некоторых категорий работников (например, технические исполнители, руководители подразделений административно-хозяйственного обслуживания), а также отдельных профессий специалистов, должности которых не категорируются (например, диспетчер, лаборант, механик, агроном, зоотехник и т.д.), производится по окладам, рассчитанным по присвоенным им тарифным разрядам и соответствующим им коэффициентам Единой тарифной сетки путем умножения последних на размер тарифной ставки первого разряда.

Дмитрий СКРИПЧЕНКО,
консультант Минтруда

Если уходите в отпуск

— Производится ли выплата работнику единовременной материальной помощи на оздоровление, предусмотренной статьями 23 (п.13) и 24 (п.3) Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" при предоставлении ему в текущем календарном году очередного ежегодного отпуска, а также неиспользованного отпуска за предшествующий период?

КАЗАКОВА, г.п.Лельчицы

— Единовременная материальная помощь на оздоровление согласно статьям 23 (п.13) и 24 (п.3) Закона Республики Беларусь "О социальной защите граждан, пострадавших от катастрофы на Чернобыльской АЭС" выплачивается при предоставлении ежегодного оплачиваемого отпуска за работу в зонах первоочередного и последующего отселения, а также с правом на отселение в размере государственной месячной тарифной ставки, действующей на дату ухода работника в отпуск.

Выплата ее производится также и при предоставлении работнику неиспользованного отпуска за предшествующий период, если его перенос осуществлен в соответствии со статьей 74 КЗоТ Республики Беларусь.

В связи с этим работнику в текущем календарном году такая помощь может быть оказана дважды: при предоставлении очередного ежегодного отпуска, а также неиспользованного отпуска за предшествующий период независимо от того, совмещаются эти отпуска или предоставляются раздельно.

Если в течение 12 месяцев, предшествующих месяцу ухода работника в отпуск, имелись периоды, в которые он освобождался от основной работы в связи с простоями предприятия, с частичным сохранением зарплаты или без оплаты (в случае предоставления в эти периоды отпусков без сохранения заработной платы), то календарные месяцы, в которые они имели место, исключаются из расчета. В связи с этим оплата за указанный отпуск определяется делением начисленной работнику заработной платы за оставшиеся фактически отработанные полные месяцы (с 1-го до 1-го числа) на число календарных дней (за вычетом дней праздников, не совпадающих с воскресеньями) в этот период и умножением исчисленного частного на 14.

Приходящиеся на отпуск праздничные дни, не совпадающие с воскресеньями, оплате не подлежат. Продолжительность отпуска увеличивается на число таких дней без оплаты. Праздничные дни, совпадающие с воскресными, учитываются и оплачиваются так же, как и остальные дни отпуска. Продолжительность его при этом не увеличивается.

— Как производится расчет оплаты ежегодного дополнительного отпуска продолжительностью 14 календарных дней, предоставляемого работающим участникам ликвидации последствий катастрофы на Чернобыльской АЭС, и каковы особенности его составления, если имели место простои предприятия?

Р.СЕЙ, г.Борисов

— Для этого следует руководствоваться разъяснением, утвержденным постановлением Госкомтруда N 50 от 29 апреля 1994г. и "Правилами исчисления среднего заработка, сохраняемого за время ежегодного отпуска, и в других случаях, предусмотренных законодательством", утвержденными постановлением Госкомтруда N 25 от 15 апреля 1993г., с внесенными в них изменениями. При этом необходимо учитывать, что средний заработок, сохраняемый работнику за дни этого отпуска, определяется делением суммы фактически начисленной ему заработной платы за 12 календарных месяцев, предшествующих месяцу ухода в отпуск, осовремененной в установленном порядке, на количество календарных дней в этом двенадцатимесячном периоде за исключением праздничных дней, не совпадающих с воскресными, и умножением полученного результата на 14.

Евгений ЕГЕРОВ,
главный специалист
Минтруда

Эта льгота действует

— Лечащий врач Узденской районной поликлиники несмотря на то, что для инвалидов II группы сохранено право на обеспечение лекарствами по рецептам лечащих врачей со скидкой 50% от их стоимости, выписал мне его по полной стоимости. Правильно ли это?

Л.МЕРКУЛЬ, г.п.Узда

— Обеспечение лекарствами инвалидов третьей группы по рецептам лечащих врачей со скидкой 50% от их стоимости предусмотрено статьей 15 Закона Республики Беларусь "О социальной защите инвалидов Республики Беларусь", которая не приостановлена Указом Президента Республики Беларусь от 1 сентября 1995г. N 349 "Об упорядочении некоторых льгот для отдельных категорий граждан". Не приостанавливалась эта статья и другими указами Президента и не отменялась Верховным Советом Республики Беларусь. Следовательно, инвалиды третьей группы пользуются в настоящее время указанной льготой.

Михаил ВИРШИЧ,
начальник управления Минтруда

Информ Банк НЭГ

Документы, комментарии, реклама

№ 45 Ноябрь '95



О некоторых вопросах налогообложения

Разъяснение Министерства финансов Республики Беларусь N 05-1/1047 от 10.10.1995г. и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 02/165 от 9.10.1995г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 26.10.1995г., рег.N 1125/12

Постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 сентября 1995 года N 513 "Вопросы взимания налога на добавленную стоимость и акцизов" с 1 октября 1995 года отменено действие постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 14 февраля 1995 года N 87 "Об утверждении перечня остродефицитных товаров, не облагаемых в 1995 году налогом на добавленную стоимость", а также определено, что при реализации субъектами хозяйствования Республики Беларусь товаров в государства — участники Таможенного союза налог на добавленную стоимость и акцизы исчисляются и уплачиваются также в случае реализации указанных товаров за свободно конвертируемую валюту (пункт 3).

В связи с этим Министерство финансов Республики Беларусь совместно с Главной государственной налоговой инспекцией при Кабинете Министров республики **разъясняют.**

По товарам, которые были включены в перечень остродефицитных (утвержден постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 14.02.95г. N 87), отгруженным (отпущенным) потребителям начиная с 1 октября 1995 года, льгота не применяется и налог на добавленную стоимость исчисляется и уплачивается в бюджет в порядке, установленном статьей 2 Закона Республики Беларусь "О налоге на добавленную стоимость".

Выручка, полученная субъектами хозяйствования от реализации отгруженных (отпущенных) товаров с 20 сентября 1995 года в государства — участники Таможенного союза за свободно конвертируемую валюту, облагается налогом на добавленную стоимость и акцизами в общеустановленном порядке.

Заместитель министра финансов Республики Беларусь И.С.ШУНЬКО

Первый заместитель председателя Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь Н.К.ВОРОБЕЙ

Комментарий начальника управления налоговой политики Минфина Александра КОЗЛЯКОВА

Это разъяснение издано как результат принятия известного Указа Президента Республики Беларусь от 16 августа 1995 года N 300, постановления Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 сентября 1995 года N 513 и поясняет отдельные моменты исчисления налога на добавленную стоимость и акцизов как при реализации товаров (работ, услуг) внутри республики, так и за ее пределы.

В связи с образованием Таможенного союза с Российской Федерацией возникло единое таможенное пространство и, следовательно, реализация товаров (работ, услуг) в его пределах, в том числе за СКВ, рассматривается как реализация внутри этого таможенного пространства, и поэтому на нее распространяются общие условия обложения налогом на добавленную стоимость и акцизами.

Этот же указ Президента ввел и новый механизм взимания налога на добавленную стоимость по импортируемым товарам. Как известно, он состоит из двух этапов: на первом этапе при ввозе на территорию республики налог на добавленную стоимость взимают от таможенной стоимости товара таможенные органы. На втором этапе при дальнейшей реализации товара на территории Республики Беларусь сумма ранее уплаченного при ввозе налога должна учитываться в составе материальных затрат при определении объекта обложения. Это обусловило необходимость перехода от обложения выручки к обложению добавленной стоимости при реализации импортированных товаров в порядке, установленном статьей 2 Закона Республики Беларусь "О налоге на добавленную стоимость".

Как следствие постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 15 сентября 1995 года N 513 был отменен перечень остродефицитных товаров, утвержденный постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 14 февраля 1995 года N 87, наличие которого предусматривало освобождение от налога на добавленную стоимость импортированных остродефицитных товаров, которые в противном случае и облагались бы налогом на добавленную стоимость, исчисленным исходя из выручки от их реализации.

О порядке отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции предприятиями Белорусской железной дороги

Разъяснение Министерства финансов Республики Беларусь N 38 от 12 октября 1995г., Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь N 02/167 от 9 октября 1995г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 26.10.1995г., рег.N 1124/12

Министерство финансов Республики Беларусь и Главная государственная налоговая инспекция при Кабинете Министров Республики Беларусь рассмотрели поступающие вопросы о порядке отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции предприятиями Белорусской железной дороги и **разъясняют следующее.**

Статьей 20 Закона Республики Беларусь от 17 января 1995 года "О бюджете Республики Беларусь на 1995 год" (Ведомости Верховного Совета Республики Беларусь, 1995г., N 12, ст.122), постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 3 марта 1995 года N 117 "О порядке формирования и использования в 1995 году средств республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции" (Собрание Указов Президента и постановлений Кабинета Министров Республики Беларусь, 1995г., N 7, ст.153) и Методическими указаниями Министерства финансов Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 22 марта 1995г. NN 14, 2 "О порядке формирования и использования в 1995 году средств республиканского внебюджетного фонда поддержки производителей сельскохозяйственной продукции" (Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации Министерства юстиции Республики Беларусь 23 марта 1995г., регистрационный N 800/12) установлено, что в 1995 году республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции создается за счет отчислений в размере одного процента выручки от реализации продукции, работ и услуг всеми предприятиями, объединениями и организациями независимо от форм собственности.

Следовательно, отчисления в республиканский фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции должны производить все предприятия Белорусской железной дороги самостоятельно в размере 1 процента выручки от реализации продукции, работ и услуг по перевозкам и подсобно-вспомогательной деятельности.

Предприятия, входящие в баланс основной деятельности Белорусской железной дороги, не должны производить отчисления в фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции от реализации продукции, работ и услуг по подсобно-вспомогательной деятельности между предприятиями внутри отделения дороги, объединениями и организациями дорожного подчинения своей системы.

В связи с изложенным в пункт 8 разъяснения Министерства финансов Республики Беларусь и Главной государственной налоговой инспекции при Кабинете Министров Республики Беларусь от 5 июня 1995г. NN 09-13/260, 02/96 "О порядке отчислений в республиканский внебюджетный фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции" (Зарегистрированы в Реестре Государственной регистрации Министерства юстиции Республики Беларусь 9 июня 1995г., регистрационный N 938/12) следует внести следующие изменения и дополнения:

1. Абзац 2 пункта 8 изложить в следующей редакции:

"Отчисления в указанный фонд от реализации продукции, работ и услуг от основной деятельности по перевозкам производят все предприятия Белорусской железной дороги самостоятельно".

2. Дополнить пункт 8 абзацем 3 следующего содержания:

"Предприятия, входящие в баланс основной деятельности дороги, не производят отчислений в фонд поддержки производителей сельскохозяйственной продукции от реализации продукции, работ и услуг по подсобно-вспомогательной деятельности между предприятиями внутри отделения дороги, объединениями и организациями дорожного подчинения своей системы".

Заместитель министра финансов Республики Беларусь Г.В.ТАРАСЕВИЧ

Первый заместитель председателя ГГНИ при Кабинете Министров РБ Н.К.ВОРОБЕЙ

Календарь уплаты налогов субъектами хозяйствования в ноябре 1995г.

N	Наименование налога	Отчет	Уплата
1.	**Фонд поддержки с/х производителей**	до 20 ноября 1995г.	а) авансовые платежи до 5 ноября 1995г. б) до 25 ноября 1995г.
2.	**Ведомственный жилой фонд**	до 20 ноября 1995г. (для предприятий, имеющих на балансе жил.фонд)	до 25 ноября 1995г.
3.	**Акцизы**	до 15 ноября 1995г.	не позднее чем на 3-й рабочий день после соверш.оборота
	При незначительной сумме налогов по разрешению ГНИ могут устанавливаться сроки		
	а) декадные		5, 15, 25 числа за истекшую декаду
	б) месячные		до 15 ноября 1995г.
			Уплата акцизов по ввезенным в РБ подакцизным товарам производится при заявлении товаров в режимах свободного обращения и обратного ввоза. При этом могут применяться (в зависимости от товара) адвалорные, специфические либо комбинированные ставки
4.	**Налог на топливо**		
	а) при сумме налогов за предыдущий месяц свыше 500 МЗ	до 20 ноября 1995г.	ежедекадно: — 5 ноября 1995г. за оставшиеся дни предыдущего отчетного периода. —15 ноября 1995г. за I декаду ноября 1995г. —25 ноября 1995г. за II декаду ноября 1995г. — 5 декабря 1995г. за оставшиеся дни отчетного периода.
	б) при сумме налогов до 500 МЗ	до 20 ноября 1995г.	до 22 ноября 1995г.
5.	**НДС**		
	а) при сумме налог.свыше 5000 МЗ	до 20 ноября 1995г.	не позднее 3-х рабочих дней после соверш.оборота
	б) при сумме налог. 2500—5000 МЗ		ежедекадно: — 5 ноября 1995г. за оставшиеся дни предыдущего отчетного периода. — 15 ноября 1995г. за I декаду ноября 1995г. — 25 ноября 1995г. за II декаду 1995г. — 5 декабря 1995г. за оставш. дни отчетного месяца
	в) до 2500 МЗ		до 22 ноября 1995г.
			п. а) и п. б) производят перерасчеты за октябрь 1995г., суммы доплаты вносятся в бюджет не позднее 22 ноября 1995г.
6.	**Чрезвычайный налог**	до 20 ноября 1995г.	до 22 ноября 1995г.
7.	**Пожарный налог**	до 20 ноября 1995г.	до 25 ноября 1995г.
8.	**Фонд детских дошкольных учреждений**	до 25 ноября 1995г. (для предприятий, имеющих на балансе ДДУ)	до 25 ноября 1995г.
9.	**Отчисления в фонд социальной защиты населения**		Ежемесячно, в сроки, согласованные с банковским учреждением по истребованию средств на оплату труда за вторую половину октября 1995г.
10.	**Отчисления пользователями автодорог**		до 20 ноября 1995г.
11.	**Экологический налог**	до 15 ноября 1995г.	до 20 октября 1995г.
12.	**Налог на прибыль**		
	субъекты хозяйствования, предприятия, организации	до 20 ноября 1995г.	до 22 ноября 1995г.
13.	**Налог на недвижимость**		до 22 ноября 1995г. в разм.1/3 кварт.суммы, если установлен налоговой инспекцией платеж 1 раз в квартал, то не позднее 22 ноября 1995г.

В случаях, когда срок представления расчета либо уплаты платежа совпадает с выходным (праздничным) днем, то сроком предоставления расчета либо уплаты считается первый рабочий день, следующий за выходным (праздничным) днем.

Согласно Закону Республики Беларусь "О налогах и сборах, взимаемых в бюджет". При нарушении сроков перечислений налогов в бюджет налогоплательщик исчисляет и уплачивает самостоятельно, одновременно с платежом финансовую санкцию в размере 10% причитающейся суммы и пеню за каждый день просрочки в размере 1.5% учетной ставки Национального банка Республики Беларусь.

В случае их неуплаты налогоплательщиком санкция и пеня списываются в принудительном порядке с расчетного счета налогоплательщика распоряжением налоговой инспекции.

Календарь подготовлен аудиторской фирмой "Александр Аудит"
Тел./факс (0172) 27-63-60

Аб аплаце працы работнікаў апарата Сакратарыята Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, Цэнтральнай камісіі па выбарах і правядзенню рэспубліканскіх рэферэндумаў

Пастанова Міністэрства працы Рэспублікі Беларусь N 79 ад 22 верасня 1995 г.

Зарэгістравана ў Рэестры Дзяржаўнай рэгістрацыі 06.10.95г., рэг.N 1100/12

У мэтах выканання Указа Прэзідэнта Рэспублікі Беларусь ад 13 ліпеня 1995 г. N 271 і даручэння Кабінета Міністраў Рэспублікі Беларусь Міністэрства працы па ўзгадненню з Міністэрствам фінансаў Рэспублікі Беларусь **ПАСТАНАЎЛЯЕ:**

1. Устанавіць, што службовыя аклады работнікаў Сакратарыята Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, Цэнтральнай камісіі па выбарах і правядзенню рэспубліканскіх рэферэндумаў устанаўліваюцца ў кратным памеры тарыфнай стаўкі першага разраду згодна з дадаткамі NN 1—2.

У тых выпадках, калі ўведзеныя для работнікаў, указаных у гэтым пункце, аклады з улікам надбавак аказваюцца ніжэй дзейнічаючых акладаў з улікам надбавак, гэтым работнікам у далейшым да змянення тарыфнай стаўкі першага разраду выплачваецца адпаведная розніца ў заработнай плаце.

2. Распаўсюдзіць на службовых асоб, названых у пункце 1 гэтай пастановы, іншыя ўмовы аплаты працы, прадугледжаныя дадаткам N 1 да пастановы Мінпрацы Рэспублікі Беларусь ад 9 сакавіка 1995 г. N 23 (рэгістрацыйны N 790/12 ад 20.03.95 г.).

3. Аплата працы рабочых, якія знаходзяцца ў штаце Сакратарыята Вярхоўнага Савета, Цэнтральнай камісіі па выбарах і правядзенню рэферэндумаў Рэспублікі Беларусь устанаўліваюцца ў адпаведнасці з агульнымі ўмовамі аплаты працы, што прадугледжаны для работнікаў бюджэтных галін, акрамя прэміравання.

Прэміраванне і аказанне матэрыяльнай дапамогі рабочым устанаўліваецца ў парадку і памерах, прадугледжаных для работнікаў органаў дзяржаўнага кіравання.

4. Дадзеная пастанова ўводзіцца ў дзеянне з 1 жніўня 1995 года.

Міністр працы **А.В.САСНОЎ**

ДАДАТАК N 1 да пастановы Мінпрацы Рэспублікі Беларусь ад 22 верасня 1995 г. N 79

КРАТНЫЯ ПАМЕРЫ тарыфнай стаўкі першага разраду для разліку службовых акладаў работнікаў апарата Сакратарыята Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь, Цэнтральнай камісіі па выбарах і правядзенню рэспубліканскіх рэферэндумаў

Назва пасады	Кратныя памеры
Першы намеснік Начальніка Сакратарыята	13,1
Намеснік Начальніка Сакратарыята	12,8
Начальнік упраўлення	12,4
Памочнік Старшыні Вярхоўнага Савета, загадчык аддзела, намеснік начальніка ўпраўлення	11,7
Намеснік загадчыка аддзела, галоўны бухгалтар, загадчык прэс-цэнтра, прэс-сакратар	11,0
Другі памочнік Старшыні Вярхоўнага Савета, Памочнік Першага Намесніка Старшыні Вярхоўнага Савета, загадчык сектара, намеснік галоўнага бухгалтара	10,5
Саветнік Старшыні Вярхоўнага Савета, Памочнік намесніка Старшыні Вярхоўнага Савета	10,0
Загадчык групы, галоўны спецыяліст	9,5
Кансультант, вядучы спецыяліст	9,0
Спецыяліст I катэгорыі, рэферэнт, загадчык бюро, архіва	7,8
Спецыяліст II катэгорыі	7,4
Спецыяліст	7,0
Кіраўнік спраў, сакратар Цэнтральнай камісіі па выбарах і правядзенню рэспубліканскіх рэферэндумаў	11,7
Старшы інспектар, стэнаграфістка I катэгорыі	6,1
Інспектар, машыністка I катэгорыі, машыністка дыктафоннай групы	5,7
Машыністка, справавод	5,4
Касір	4,69

ДАДАТАК N 2 да пастановы Мінпрацы Рэспублікі Беларусь ад 22 верасня 1995 г. N 79

Тарыфныя разрады і каэфіцыенты пасад асобных катэгорый работнікаў Сакратарыята Вярхоўнага Савета Рэспублікі Беларусь

Назва пасады	Разрад	Тарыфны каэфіцыент
Дзяжурны па Сакратарыяту, загадчык складам, старшы тэхнік	10	3,34
Тэхнік I катэгорыі	9	3,15
Загадчык пункта грамадзянскай абароны	12	3,75

* * *

Об условиях оплаты труда работников Контрольной палаты Республики Беларусь

Постановление Министерства труда Республики Беларусь N 80 от 22.09.95 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 6.10.95 г., рег. N 1101/12

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 13 июля 1995 г. N 271 и поручения Кабинета Министров Республики Беларусь Министерство труда по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что должностные оклады руководителей и специалистов Контрольной палаты Республики Беларусь устанавливаются в кратном размере тарифной ставки первого разряда согласно приложению.

2. Должностные оклады других работников, не поименованных в приложении к настоящему постановлению, устанавливаются на основе кратных размеров тарифной ставки первого разряда и распределения их по тарифным разрядам, предусмотренным таблицей N 45 приложения N 1 к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 9 марта 1995 г. N 23 (регистрационный N 790/12 от 20.03.95 г.).

В тех случаях, когда вводимые для работников, указанных в пункте 1 и в настоящем пункте, оклады с учетом надбавок оказываются ниже действующих окладов с учетом надбавок,этим работникам впредь до изменения тарифной ставки первого разряда выплачивается соответствующая разница в заработной плате.

3. Распространить на работников, названных в пунктах 1—2 настоящего постановления, другие условия оплаты труда, предусмотренные приложением N 1 к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 9 марта 1995 г. N 23.

4. Оплата труда рабочих, состоящих в штатах Контрольной палаты Республики Беларусь, производится в соответствии с общими условиями оплаты труда рабочих, предусмотренными для работников бюджетных отраслей, кроме премирования.

Премирование и оказание материальной помощи рабочим производится в порядке и размерах, предусмотренных для работников органов государственного управления.

5. Настоящее постановление ввести в действие с 1 сентября 1995 г.

Министр труда **А.В.СОСНОВ**

ПРИЛОЖЕНИЕ к постановлению Министерства труда Республики Беларусь от 22 сентября 1995 г. N 80

КРАТНЫЕ РАЗМЕРЫ тарифной ставки первого разряда для расчета должностных окладов работников Контрольной палаты Республики Беларусь

Наименование должностей	Кратные размеры
Заместитель Председателя	12,4
Начальник управления: бюджетно-финансового, экономического и банковского контроля; контроля за инвестиционной деятельностью, законностью, эффективностью, эффективностью использования государственных ресурсов; организационно-ревизионной работы	11,8
Начальник: другого управления, инспекции; заведующий экспертно-правового отдела; заместители начальников управлений, поименованных в пункте 2	11,1
Управляющий делами; заместитель начальника (заведующего): другого управления, инспекции, экспертно-правового отдела; заведующий отделом в управлении	10,5
Помощник Председателя, заведующий сектором по основной деятельности, пресс-секретарь	10,0
Главный: бухгалтер, контролер, эксперт, специалист; секретарь Совета, заведующий сектором, редактор-переводчик	9,5
Ведущий: специалист, контролер; заместитель главного бухгалтера, заведующий сектором	9,0
Специалист I категории, контролер I категории, старший бухгалтер, бухгалтер-контролер	7,8
Специалист II категории	7,4
Специалист	7,0

* * *

Об условиях оплаты труда работников Республиканского трудового арбитража

Постановление Министерства труда Республики Беларусь N 81 от 22.09.95 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 6 октября 1995 г., рег. N 1102/12

Министерство труда Республики Беларусь по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что должностные оклады руководителей и специалистов Республиканского трудового арбитража устанавливаются в кратном размере тарифной ставки первого разряда согласно приложению.

2. Должностные оклады других работников, не поименованных в приложении к настоящему постановлению, устанавливаются на основе кратных размеров тарифной ставки первого разряда и распределения их по тарифным разрядам, предусмотренным таблицей N 45 приложения N 1 к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 9 марта 1995 г. N 23 (регистрационный N 790/12 от 20.03.95).

3. Распространить на работников, названных в пунктах 1—2 настоящего постановления, другие условия оплаты труда, предусмотренные приложением N 1 к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 9 марта 1995 г. N 23.

4. Оплата труда рабочих, состоящих в штатах Республиканского трудового арбитража, производится в соответствии с общими условиями оплаты труда рабочих, предусмотренными для работников бюджетных отраслей, кроме премирования.

Премирование и оказание материальной помощи рабочим производится в порядке и размерах, предусмотренных для работников органов государственного управления.

Министр труда **А.В.СОСНОВ**

ПРИЛОЖЕНИЕ к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 22 сентября 1995 г. N 81

КРАТНЫЕ РАЗМЕРЫ тарифной ставки первого разряда для расчета должностных окладов руководителей и специалистов Республиканского трудового арбитража

Наименование должностей	Кратные размеры
Заместитель председателя	10
Начальник отдела	8,9
Помощник председателя	7,7
Главный специалист, главный бухгалтер	7,2
Ведущий специалист	6,8
Специалист I категории	6,4
Специалист II категории	6,0
Специалист	5,6

* * *

Об условиях оплаты труда работников Секретариата Конституционного Суда Республики Беларусь

Постановление Министерства труда Республики Беларусь N 82 от 22.09.95 г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 6 октября 1995 г., рег. N 1103/12

Во исполнение Указа Президента Республики Беларусь от 13 июля 1995 г. N 271 и поручения Кабинета Министров Республики Беларусь Министерство труда по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить, что должностные оклады работников Секретариата Конституционного Суда Республики Беларусь устанавливаются в кратном размере тарифной ставки первого разряда согласно приложению.

В тех случаях, когда вводимые для работников оклады с учетом надбавок оказываются ниже действующих окладов с учетом надбавок, этим работникам впредь до изменения тарифной ставки первого разряда выплачивается соответствующая разница в заработной плате.

2. Оплата труда рабочих, состоящих в штате Секретариата Конституционного Суда производится в соответствии с общими условиями оплаты труда рабочих, предусмотренными для работников бюджетных отраслей кроме премирования. Премирование и оказание материальной помощи рабочим производится в порядке и размерах, предусмотренных для работников органов государственного управления.

3. Распространить на работников, названных в пунктах 1—2 настоящего постановления, другие условия оплаты труда, предусмотренные приложением N 1 к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 9 марта 1995 г. N 23.

4. Настоящее постановление ввести в действие с 1 сентября 1995 г.

Министр труда **А.В.СОСНОВ**

ПРИЛОЖЕНИЕ к постановлению Минтруда Республики Беларусь от 22 сентября 1995 г. N 82

КРАТНЫЕ РАЗМЕРЫ тарифной ставки первого разряда для расчета должностных окладов работников Секретариата Конституционного Суда Республики Беларусь

Наименование должностей	Кратные размеры
Генеральный Секретарь	12,4
Первый заместитель Генерального Секретаря	12,2
Заместитель Генерального Секретаря	12,0
Начальник отдела	11,7
Заместитель начальника отдела, пресс-секретарь	11,0
Главный бухгалтер	10,0
Главный специалист	9,5
Ведущий специалист	9,0
Специалист I категории	7,8
Старший инспектор	6,1
Машинистка I категории	5,7
Заведующий хозяйством	3,34

* * *

Об условиях оплаты труда работников Комитета по инвестициям Министерства экономики

Постановление Министерства труда Республики Беларусь N 76 от 13.09.95г.

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 27 сентября 1995 г., рег. N 1085/12

Министерство труда по согласованию с Министерством финансов Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЕТ:**

1. Установить кратные размеры тарифной ставки первого разряда для расчета должностных окладов работников Комитета по инвестициям Министерства экономики Республики Беларусь согласно приложению.

2. Распространить на работников, указанных в пункте 1 настоящего постановления, другие условия оплаты труда, предусмотренные приложением 1 к постановлению Минтруда от 9 марта 1995 г. N 23 (регистрационный N 90/12 от 20 марта 1995 г.).

Министр труда **А.В.СОСНОВ**

ПРИЛОЖЕНИЕ к постановлению Министерства труда Республики Беларусь от 13 сентября 1995 г. N 76

КРАТНЫЕ РАЗМЕРЫ тарифной ставки первого разряда для расчета должностных окладов руководителей и специалистов аппарата Комитета по инвестициям Министерства экономики Республики Беларусь

Наименование должностей	Кратные размеры
Председатель Комитета	10,5
Заместитель Председателя	9,8
Начальник ведущего отдела	9,5
Главный специалист	7,7
Ведущий специалист	7,2
Специалист 1 категории	6,7

* * *

О дополнении Перечня видов выплат, на которые не начисляются взносы по государственному социальному страхованию, утвержденного постановлением Госкомтруда и Фонда социальной защиты населения Республики Беларусь от 24.06.94 года N 69/2

Постановление Министерства труда Республики Беларусь и Фонда социальной защиты населения Республики Беларусь N 85/826 от 16 октября 1995 года

Зарегистрировано в Реестре Государственной регистрации 19 октября 1995 г., рег. N 1118/12

Министерство труда Республики Беларусь и Фонд социальной защиты населения Республики Беларусь **ПОСТАНОВЛЯЮТ:**

Дополнить Перечень видов выплат, на которые не начисляются взносы по государственному социальному страхованию, утвержденный Приложением N 1 к постановлению Госкомтруда и Фонда социальной защиты населения Республики Беларусь от 24.06.94 г. N 69/2 (рег. N 437/12) пунктами следующего содержания:

25. Оклады за звание действительного члена и члена-корреспондента Академии наук Беларуси.

26. Государственные премии в области науки, техники, литературы, искусства, архитектуры и др.

Министр труда **А.В.СОСНОВ**

Управляющий Фондом социальной защиты населения Республики Беларусь **Л.Т.БАЧИЛО**

ЧТОБЫ УВИДЕТЬ ВОСХОД, ДОСТАТОЧНО ПЕРЕДВИНУТЬ СТУЛ







ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ ОТ ФИРМЫ VOLIS COMPANY

САЛОН-МАГАЗИН ул. Харьковская 15
тел.(0172) 768 836, т./ф.546 902, 768 308

Быстро и без потерь доставит ваш груз австрийская экспедиция QUEHENBERGER

"...Дама сдавала в багаж диван, чемодан, саквояж..." Вряд ли стоит цитировать дальше, потому что содержание этого детского стихотворения знают все. Будь работники, ответственные за багаж, бдительнее, — и имущество дамы прибыло бы на конечную станцию без потерь. Сюжет этой истории возник, надо полагать, не на пустом месте и косвенно затрагивал совсем не детскую тему. Нельзя сказать, что у нас к перевозкам грузов во все времена было совсем халатное отношение и потери имели место сплошь и рядом.

Всегда случаи, когда получатель обнаруживал пропажу, классифицировались как ЧП. Гораздо чаще, чуть ли не в порядке вещей, были задержки ожидаемых грузов, срывы намеченных сроков, поставок. Но, когда дело касалось казенного имущества, трудно было найти виновных, да и мало кто принимал это близко к сердцу — издержки-то списывались на счет государства.

Сейчас, когда до нас дошло, что государство — не бездонный карман с деньгами, когда появились коммерческие фирмы с вложенным в них частным капиталом, беспечность улетучилась. А девиз "время — деньги" наконец оценили по-настоящему. Нынче деловой человек заинтересован в том, чтобы издержки были сведены к минимуму.

Поэтому, когда дело касается такого вопроса, как грузоперевозки, стараются выбрать самого надежного партнера. Наличие у предприятия или фирмы своего автопарка, конечно, решает многие проблемы. В любом случае еще можно воспользоваться услугами трансагентств, железной дороги, авиалиний, морского транспорта.

Каждому хотелось бы доверить это дело в надежные руки. И это реально. Потому что вам предоставляет свои услуги австрийская международная транспортная экспедиция QUEHENBERGER.

Это не просто иностранное предприятие, обосновавшееся в Беларуси, а солидная фирма с многолетними традициями и большим опытом транспортных перевозок по всему миру. QUEHENBERGER входит в международную ассоциацию фирм, занимающихся перевозками, и имеет широкую сеть партнеров по всему свету, что гарантирует быструю и надежную доставку грузов куда бы то ни было.

Полный комплекс транспортных услуг включает и комбинированные перевозки. Например, контейнеры, следующие за океан, доставят до порта, погрузят на корабль и впоследствии проконтролируют доставку к месту назначения. То есть, груз проводят буквально от двери до двери, причем в точно установленные сроки и со страховкой.

Что касается чисто сухопутных перевозок, то здесь задействован парк грузовиков из Австрии, а также подключается и белорусский транспорт. Для клиентов, отправляющих небольшие грузы, очень удобен грузовик грузоподъемностью 3,5 тонны, еженедельно следующий по маршруту Вена—Минск—Вена. Он подойдет и для сборных перевозок. Выезжая, например, в пятницу из Вены, он в понедельник уже прибывает в Минск, и через день снова отправляется в Вену. Оттуда груз незамедлительно следует в назначенное место.

Если дальше путь лежит по морю, то контейнеры доставляют прямо в порт. Обычно морские перевозки идут через Гамбург и Гдыню. Но при необходимости это может быть любой порт. Для фирмы QUEHENBERGER это не составит проблемы.

Воздушные перевозки осуществляются преимущественно через Вену. Там же есть склад для временного пристанища грузов, откуда их перевозят в аэропорт, а дальше — в любую точку мира на самолетах компаний "Австрийские Авиалинии", "Люфтганза", "Landa Air", "Air France", "Eva Air" и других авиалиний первого класса.

В общем все делается очень быстро, качественно и надежно — настоящий европейский сервис! Заказчику нет необходимости отправлять кого-то в сопровождение, нет оснований для беспокойства, что товар прибудет не по назначению и не вовремя. Главное — назвать правильные координаты и заранее оговорить сроки.

Единственное, что может задержать в дороге, — это таможня, в частности, многокилометровая очередь на границе с Польшей. Здесь все равны. Хоть сейчас пропускные пункты не так уж и загружены, и ждать приходится недолго (при определении сроков доставки подобные причины учитываются).

Более существенные проблемы с таможней как раз и поможет решить QUEHENBERGER. Например, если груз по какой-то причине не пропускают, фирма предоставит свой таможенный склад, откуда груз можно забрать в любое время. Таможенные агенты QUEHENBERGER могут оказать существенную помощь в растаможивании.

Взяв на себя ответственность за доставку грузов, QUEHENBERGER дает стопроцентную гарантию и как уважающая себя солидная фирма берет обязанности по штрафным санкциям. Но таких случаев в практике фирмы просто не было.

В их надежности уже убедились и многие государственные предприятия: "Интеграл", МТЗ, Мотовелозавод, и крупные коммерческие фирмы. Словом, те, кто дорожит своим временем и деньгами, выбирает надежного партнера. Кстати, QUEHENBERGER работает не только на территории Беларуси, но и в Прибалтике, Украине. А совсем скоро фирма будет оказывать и такую услугу, как перевозка документов.

Несмотря на известное имя и сервис на высшем уровне, цены на услуги фирмы QUEHENBERGER не выше наших, белорусских. А иметь с ними дело выгоднее, нежели с иной отечественной фирмой. Вам же еще помогут и сэкономить, подобрав оптимальный вариант, подсказав, как быстрее и дешевле перевезти груз. Если вдруг клиент сочтет, что цена ему не подходит, то QUEHENBERGER сделает все возможное, чтобы интересы заказчика были максимально учтены. Договор, который фирма заключает с клиентом после предварительного детального обсуждения, выполняется строго в отношении и сроков, и условий поставки.

Словом, QUEHENBERGER — это фирма, где интересы клиента на первом месте. То, что в цивилизованных странах к такому положению вещей давно привыкли, мы уже знаем. Пора бы и нам приобщаться к таким хорошим привычкам. И если наш сервис пока слегка "хромает", то пусть примером и своеобразным наглядным пособием будут ему иностранные фирмы, тем более, если они работают нам же во благо.

И по масштабам, и по надежности, и по качеству исполняемой работы трудно найти лучшего партнера, чем QUEHENBERGER. Так зачем искать?! Обращайтесь прямо к ним.

Адрес: г.Минск, площадь Притыцкого, гостиница "Орбита", офис 1220; тел.577-346.

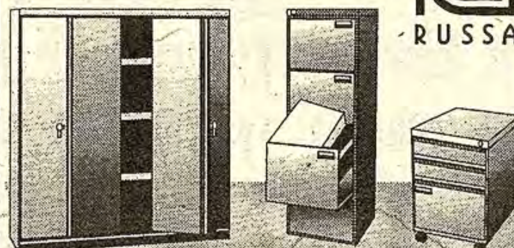
Можете быть уверены — ваш "багаж" будет в надежных руках!

Раиса ЮДИНА
ИРМа "Эскриблес"



Ваши документы всегда будут в порядке





Металлические шкафы для документов
Минск, Белинского 19; т/ф: 621279, 622228

НПФ "БЕЛСТРОЙКОМПЛЕКС"

— СТРОИТЕЛЬСТВО,
— РЕМОНТ,
— РЕКОНСТРУКЦИЯ
зданий и сооружений

ТЕЛ.: (0172) 39-98-11, 39-98-12.
ТЕЛ. ДЛЯ СПРАВОК 53-79-52

Юридическая информационная система

ЮрИнформ™

- надежный партнер любого современного руководителя, юриста, экономиста, бухгалтера.

- Законодательство РБ у Вас в компьютере (более 4000 документов)
- Оперативное пополнение информации
- Дружелюбная оболочка, позволяющая одновременно работать со многими документами
- Очень быстрый и гибкий поиск документов по множеству критериев
- Возможность работы со списком нормативных актов и создания на их основе тематических подборок
- "Гипертекст" (быстрый переход по ссылке в тексте документа)
- Возможность просмотра не только последней редакции нормативного акта, но и предыдущих
- Словарь юридических терминов
- Бесплатная Демо-версия.
- Наша система установлена в Нацбанке, Администрации Президента, Высшем Хозяйственном Суде, в ряде учебных учреждений и т.д.
- За прошедший месяц нами продано более 40 копий.
- Для тех, кто приобрел альтернативные системы до 31 сентября 1995 г., переход на ЮрИнформ $20-$45.
- Приглашаем для работы дилеров, агентов.

☎(0172) 20-35-81, (факс) 20-59-37 АМР "Актив"

ОФИЦИАЛЬНАЯ ИНФОРМАЦИЯ О ЗАКОНОДАТЕЛЬСТВЕ
Республики Беларусь, Российской Федерации, Европейского Сообщества.
Базы данных.
Экспресс-информация.
Тексты нормативных актов
220035, г. Минск,
ул. Гвардейская, д.7, к.3
тел. 239-873, fax 267-279
РЦПИ E-mail:
rcpi@expert.belpak.minşk.by
BBS BERCLI, тел. 233-154

ИНТЕРПАЙП

ТРУБЫ ОЦИНКОВАННЫЕ **Ду 15, 20, 32, 40, 65, 80**

Тел. в Могилеве: (0222) 237-395, 237-264. Факс (0222) 236-514.



Господа бизнесмены! *Еще не поздно...*

Компактные ФОТОЛАБОРАТОРИИ производства Японии

Уже 400 фотолабораторий в Республике Польша,
60 фотолабораторий в Прибалтике,
всего 18 - в Республике Беларусь.

ИП "Белэксфильм". Тел: (0172) 201-491, 200-109.



Эмаль ПФ-115, краска МА-25, краска фасадная силикатная.
☎ *(0172) 789-404.*
(0152) 314-844.

Организация реализует со склада в Витебске мясные консервы:

— говядина в с/с в ж/б 425 гр, производства Голландии;
— ветчина в ж/б 454 гр, производства Англии.

Цена договорная.

Контактный тел./факс (02122) 4-78-84

Трубы от ИНТЕРПАЙП со складов в Минске и Могилеве

- СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ (ГОСТ 3262-75)
  Ду 25х3,2   Ду 32х3,2
  Ду 40х3,5   Ду 50х3,0
- ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ВОДОГАЗОПРОВОДНЫЕ ОЦИНКОВАННЫЕ (ГОСТ 3262-75)
  Ду 15х2,8   Ду 20х2,8   Ду 32х3,2
  Ду 40х3,5   Ду 65х3,2   Ду 80х3,5
- ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ ЭЛЕКТРОСВАРНЫЕ ПРЯМОШОВНЫЕ (ГОСТ 10704-91)   **Ф 325х6**
- ТРУБЫ СТАЛЬНЫЕ БЕСШОВНЫЕ ГОРЯЧЕДЕФОРМИРОВАННЫЕ (ГОСТ 8732-78)
  Ф 159х7   Ф 325х8
- ОТВОДЫ КРУТОИЗОГНУТЫЕ ГОРЯЧЕДЕФОРМИРОВАННЫЕ (ГОСТ 17375-88)
  Ф 76   Ф 89
  Ф 133   Ф 325

© ПБ

Тел. в Могилеве:
(0222) 237-395, 237-264.
Факс (0222) 236-514.
Тел. в Минске (0172) 661-534.



INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT — ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

ПРИГЛАШАЕТ НА
КУРСЫ ПО ПОДГОТОВКЕ КАНДИДАТОВ НА ПОЛУЧЕНИЕ АТТЕСТАТА УЧАСТНИКА РЫНКА ЦЕННЫХ БУМАГ К СДАЧЕ КВАЛИФИКАЦИОННОГО ЭКЗАМЕНА В ГОСУДАРСТВЕННОЙ ИНСПЕКЦИИ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ ПО ЦЕННЫМ БУМАГАМ
13—17 ноября 1995г., г.Минск (дневные курсы, с 9.00 до 17.00 ежедневно)
с 20 ноября по 1 декабря 1995г., г.Минск (вечерние курсы, с 18.00 до 21.00 ежедневно)

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76

INSTITUTE FOR PRIVATIZATION AND MANAGEMENT



ІНСТЫТУТ ПРЫВАТЫЗАЦЫІ І МЕНЕДЖМЕНТУ

совместно с Мюнхенской консалтинговой фирмой DR.WIESELHUBER & PARTNER. приглашает принять участие в программе менеджмент-трейнинга
"ПРАКТИКА УПРАВЛЕНИЯ ПРЕДПРИЯТИЯМИ ЛЕГКОЙ ПРОМЫШЛЕННОСТИ БЕЛАРУСИ В ПЕРЕХОДНОМ ПЕРИОДЕ "ПЛАН-РЫНОК"

20—24 ноября 1995г.
Как добиться целостного успеха для фирмы. Анализ внутренних потенциалов фирмы и целостной концепции стратегии фирмы.

4—8 декабря 1995г.
Как добиться "выздоровления" предприятия в кризисном периоде. Выделение источников убытков предприятия и целостная концепция реструктуризации и санации предприятий легкой промышленности в переходном периоде.

18—22 декабря 1995г.
Как повысить доходность и стабильность фирмы за счет международных рынков. Освоение новых экспортных рынков легкой промышленности и международная кооперация.

15—19 января 1996г.
Как завоевать платежеспособных и перспективных клиентов. Разработка и внедрение эффективной политики сбыта и мощной организации сбыта легкой промышленности.

Данный проект реализуется в рамках программы технической помощи МИД Германии Республике Беларусь в 1995г.

Слушатели, успешно прошедшие курс обучения, получат сертификат фирмы DR.WIESELHUBER & PARTNER.

Тел.: 35-82-71, 36-43-95
г.Минск, ул.Захарова, 76.

ПОЛОЖЕНИЕ

о порядке купли и продажи иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте за счет личных средств граждан на территории Республики Беларусь

(Окончание. Начало на 16 стр.)

2.11. Вознаграждение при проведении валютно-обменных операций банков (предприятий) складывается как разница между курсом купли и курсом продажи валюты, а также как комиссионное вознаграждение за куплю и продажу платежных документов в иностранной валюте, за принятие банкнот и платежных документов на инкассо. Иные формы комиссионного вознаграждения по операциям, регламентируемым настоящим Положением, не устанавливаются.

2.12. Присутствие посторонних лиц, кроме представителей банка (предприятия), в помещении обменного пункта запрещается. Работник обменного пункта вправе допустить в помещение обменного пункта лиц, уполномоченных осуществлять проверки в соответствии с законодательством Республики Беларусь, только в присутствии представителя банка (предприятия).

При этом проверяющий предъявляет документ, удостоверяющий личность, и документы, дающие право на проведение проверки. Работник обменного пункта закрывает ценности и кассовые документы в сейф, в обязательном порядке по телефонной связи ставит в известность руководство банка (предприятия) о предстоящей проверке.

По прибытии представителя банка в обменный пункт проверяющий производит ревизию ценностей и документальную проверку.

По результатам проверки составляется акт, который подписывается проверяющим, представителем банка и работником обменного пункта.

3. Перечень операций, совершаемых обменными пунктами

3.1. Обменные пункты банков могут проводить следующие операции:

3.1.1. Куплю и продажу наличной иностранной валюты.

При купле иностранной валюты рублевый эквивалент может быть выплачен наличными рублями или зачислен во вклад (перечислен на счет продавца валюты в банке либо выдан в виде чековой книжки), а также перечислен на счет организации в оплату за товары (работы и услуги), если эти товары (работы и услуги) используются для собственного потребления, а не предназначаются для реализации другим лицам. Переводы производятся по поручению на перевод (приложение 1), заполняемому клиентом собственноручно. При этом клиенту выдается квитанция (отрывная часть поручения) в качестве подтверждения о принятии поручения.

3.1.2. Куплю и продажу платежных документов (дорожных чеков, именных чеков, кредитных карточек).

Обменные пункты банков могут покупать (оплачивать) платежные документы банков-эмитентов при наличии у банка договора с банком-эмитентом о купле-продаже платежных документов либо при наличии у банка агентского соглашения с уполномоченным банком Республики Беларусь, заключившим с банком-эмитентом договор о купле и продаже платежных документов.

Банк обеспечивает обменный пункт всей информации о форме, реквизитах и порядке оплаты платежных документов банков, а также обо всех изменениях, происшедших в форме и реквизитах платежных документов банков и их оплаты. Указанная информация вместе с образцами платежных документов и инструкций об их оплате банка-эмитента (банка-агента Республики Беларусь) хранится в обменном пункте.

Продажа платежных документов производится только в кассе банка.

3.1.3. Прием на инкассо наличной иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте.

На инкассо принимаются банкноты, вызывающие сомнение в их платежности и не подлежащие купле ввиду следующих повреждений:

— разорванные на части и склеенные;

— изменившие первоначальную окраску (залитые краской, маслом, побывавшие в воде и химических составах и т.п.);

— обожженные, но сохранившие более половины своей площади и основные признаки платежности;

— банкноты, изъятые из обращения, срок аннуляции которых не истек.

На инкассо принимаются платежные документы в иностранной валюте, по которым истек срок действия или отсутствуют образцы платежных документов.

Прием на инкассо банкнот и платежных документов в иностранной валюте проводится работником обменного пункта на основании заявления клиента (приложение 2), при этом клиенту выдается квитанция (приложение 3).

После получения от банка-эмитента (банка-агента) информации о признании банкнот (платежных документов), отосланных на экспертизу, платежными либо неплатежными, но не позднее чем через месяц после принятия банкнот (платежных документов) работником обменного пункта на инкассо банки рассылают извещения по адресам клиентов с просьбой обратиться в банк для получения информации о сданных ценностях и возмещения за реализованные ценности. Если в течение месяца клиент не явился за возмещением, то ему направляется повторное извещение с отметкой "повторно". Если клиент не явился за возмещением по истечении срока исковой давности, то причитающееся ему вознаграждение зачисляется в бюджет Республики Беларусь в соответствии с законодательством Республики Беларусь, а все материалы по данным ценностям снимаются с контроля и подшиваются в документы дня.

После получения от банка-эмитента (банка-агента) возмещения за инкассированные ценности денежная сумма может быть выплачена клиенту в иностранной валюте, в рублях, зачислена на текущий счет в иностранной валюте или в рублях в соответствии с действующим законодательством Республики Беларусь.

3.2. Обменные пункты предприятий могут проводить операции в пределах прав, предоставленных полученной в Национальном банке Республики Беларусь лицензией на совершение валютно-обменных операций.

3.3. Продажа населению иностранной валюты за безналичный расчет и купля иностранной валюты с текущих валютных счетов граждан производится банком (предприятием) на основании договора, заключенного между физическим лицом и банком (предприятием). Выдача клиенту наличных рублей (иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте) во исполнение условий договора купли-продажи иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте соответственно производится только из кассы банка (предприятия).

Рубли в оплату покупаемой гражданином за безналичный расчет иностранной валюты могут быть переведены только с вкладного счета покупателя. Контроль за выполнением настоящего условия возлагается на банк (предприятие), продающий валюту.

3.4. Конвертация одной валюты в другую (по схеме СКВ—СКВ, СКВ—ОКВ, ОКВ—ОКВ, ОКВ—СКВ) производится посредством продажи первой валюты и купли второй. Специальный курс для конвертационных операций не устанавливается.

3.5. В случае выявления фальшивых денежных билетов в иностранной валюте, а также билетов, вызывающих сомнение в их подлинности, работник обменного пункта принимает меры в соответствии с нормативными актами и указаниями Национального банка Республики Беларусь и законодательством Республики Беларусь.

При приеме на работу кассиры должны быть письменно ознакомлены с этими нормативными документами; подпись кассира об ознакомлении должна быть зафиксирована в специальном журнале, хранящемся в учреждении банка, открывающем обменный пункт (центральном офисе предприятия).

4. Выполнение операций по купле и продаже наличной иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте

4.1. Первичный учет всех операций по купле и продаже наличной иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте производится при помощи кассовых аппаратов или компьютерных систем, зарегистрированных в Государственной налоговой инспекции в соответствии с законодательством Республики Беларусь.

4.2. Работник обменного пункта до начала работы получает под отчет рубли, иностранную валюту (наличную и платежные документы), а также необходимые бланки в порядке, предусмотренном указаниями Национального банка Республики Беларусь. В случае необходимости в течение дня пункт может быть дополнительно обеспечен рублями и иностранной валютой. Суммы полученных ценностей фиксируются в книге кассира-операциониста.

4.3. Работник обменного пункта при купле инвалюты проверяет ее подлинность и платежность и производит расчет суммы, подлежащей выдаче клиенту в рублях, фиксирует производимую сделку при помощи кассового аппарата либо компьютера и выдает наличные рубли (отрывной талон поручения) вместе с чеком кассового аппарата либо компьютера, после чего заносит данные о проведенной операции в реестр купленной валюты (приложение 4).

4.4. Работник обменного пункта при продаже иностранной валюты принимает от гражданина наличные рубли, фиксирует производимую сделку при помощи кассового аппарата либо компьютера и выдает иностранную валюту клиенту вместе с чеком кассового аппарата либо компьютера, после чего заносит данные о проведенной операции в реестр проданной валюты (приложение 5).

4.5. В чеке кассового аппарата либо компьютера должна содержаться следующая информация: дата проведения операции, наименование банка и номер обменного пункта, регистрационный номер кассового аппарата (компьютера), присвоенный в Главной налоговой инспекции, порядковый номер платежного документа, наименование либо код иностранной валюты, сумма иностранной валюты принятой (выданной), курс купли (продажи), сумма рублей выданных (принятых) соответственно.

4.6. Если на контрольной ленте кассового аппарата находят отражение все данные реестров купленной и проданной валюты, то отдельно ранее указанные реестры не составляются. Пометки на контрольной ленте кассового аппарата не допускаются.

4.7. Выдача клиенту чеков, отрывных талонов, подтверждающих факт совершения сделки купли и продажи иностранной валюты, обязательна.

5. Заключение операционного дня

5.1. По окончании рабочего дня работник обменного пункта подсчитывает по реестрам купленной и проданной валюты итоговые данные номинальной стоимости ценностей, суммы наличных рублей, выданных и полученных от совершения операций в течение дня, а также причитающихся к перечислению.

Составляется отчет о работе обменного пункта.

Общие суммы остатка по отчету (по каждому виду валют и платежных документов) сверяются с фактическим наличием ценностей на конец дня с учетом операций с ценностями, совершенных на протяжении рабочего дня, и полученных под отчет сумм. В отчете также отражается наличие и движение бланков строгой отчетности.

5.2. Остатки наличной иностранной валюты, платежных документов, рублей, а также поручения на перевод подлежат сдаче в банк (в кассу предприятия) вместе с отчетом кассира. Операция находит отражение в книге кассира-операциониста обменного пункта.

5.3. Хранение денежных средств в обменном пункте в нерабочее время не допускается. Исключение может быть допущено только на время обеденного перерыва, а также на основании приказа руководителя банка (предприятия) — на выходные и праздничные дни.

6. Порядок выдачи разрешений на вывоз купленной иностранной валюты за пределы таможенной территории Республики Беларусь

Право выдачи разрешений на вывоз наличной иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте предоставляется только уполномоченным банкам Республики Беларусь.

Бланк разрешения на вывоз наличной иностранной валюты за рубеж является бланком строгой отчетности и подлежит учету в соответствии с нормативными актами и указаниями Национального банка Республики Беларусь.

На сумму проданной наличной валюты работник обменного пункта банка по желанию клиента оформляет разрешение на вывоз валюты (приложение 6). При оформлении разрешения клиенту должно быть разъяснено, что разрешение является документом, дающим право вывоза наличной иностранной валюты за таможенную территорию Республики Беларусь. Разрешения выдаются клиенту работником обменного пункта одновременно с суммой проданной иностранной валюты. Последующая выдача разрешений не допускается.

7. С выходом настоящего Положения отменяется действие следующих нормативных актов и указаний Национального банка Республики Беларусь:

1. Положение о порядке купли и продажи наличной иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте за счет личных средств граждан от 15.07.92 N 19.

2. Письмо Национального банка Республики Беларусь о купле-продаже наличной иностранной валюты банками Республики Беларусь от 25.08.94 N 379.

3. Письмо Национального банка Республики Беларусь от 29.09.94 N 396 — дополнение 1 к Положению Национального банка Республики Беларусь о порядке купли и продажи наличной иностранной валюты и платежных документов в иностранной валюте от 15.07.92 N 19.

4. Письма Национального банка Республики Беларусь от 05.01.94 N 255, от 10.01.94 N 259, от 11.05.94 N 10019/1669 — без названия.

5. Письмо Национального банка Республики Беларусь от 10.10.94 N 405 об изменении в письме Национального банка от 25.08.94 N 379.

6. Письмо Национального банка Республики Беларусь от 7.06.95 N 10021/2376 о совершенствовании работы обменных пунктов.

7. Телеграммы Национального банка Республики Беларусь от 17.11.94 N 10021/4481, от 26.05.94 N 10019/1899, от 07.10.94 N 10021/3788, от 17.05.95 N 26-95, от 22.05.95 N 28-95.

8. Письмо Национального банка Республики Беларусь от 19.10.94 N 10021/3964 — разъяснения к порядку выдачи разрешений на вывоз наличной иностранной валюты.

9. Письмо Национального банка Республики Беларусь от 05.04.95 N 10021/1416 — разъяснения о порядке проведения операций субъектами хозяйствования, получившими лицензии на осуществление дилинговых операций (кроме банков).

* * *

В качестве приложений к данному Положению зарегистрированы образцы: 1) поручение на перевод; 2) заявление (прошу принять на инкассо); 3) квитанция о принятии (содержит на обратной стороне правила банка — публикуются ниже); 4) реестр купленной наличной инвалюты; 5) реестр проданной наличной инвалюты; 6) разрешение на вывоз наличной валюты.

* * *

Правила банка

1. Банк не отвечает за последствия ошибочных указаний клиента в описи, за неправильности в тексте переданных банку документов, за несвоевременное информирование клиентом об изменении его адреса и другие обстоятельства, от банка не зависящие и могущие повлечь за собой непоступление платежа и убытки.

2. Причитающееся банку вознаграждение (комиссия) подлежит оплате клиентом вне зависимости от поступления или непоступления платежа по инкассируемому документу.

3. Банкноты и платежные документы, признанные фальшивыми и неплатежными, клиенту не возвращаются.

4. В случае невостребования клиентом валютных ценностей в течение двух месяцев после отсылки ему уведомления банк слагает с себя обязательства по представлению информации о принятых на инкассо банкнотах и возмещению средств по реализованным валютным ценностям клиента.

5. Квитанция о приеме документов на инкассо не может быть передана другим лицам без согласия банка и должна быть возвращена банку при получении возмещения.

Один день и вся жизнь

AIESEC — международная ассоциация молодых специалистов в области экономики и управления. AIESEC — некоммерческая неполитическая организация, основанная в 1948 г. в Стокгольме. В данный момент она объединяет около 800 университетов в 84 странах мира. Существуют два основных направления деятельности AIESEC: программа международных стажировок и глобальная тематическая программа (проведение различных семинаров, конференций).

9 ноября 1995 года Локальный Комитет AIESEC БГЭУ проводит мероприятие под названием — Career Day (День карьеры).

Что такое День карьеры? Это, с одной стороны, возможность для фирм и организаций заполучить себе в штат перспективного специалиста любого экономического профиля, с другой — удобный случай прорекламировать свое предприятие, проинформировать студентов о тех требованиях и условиях, которые компании предъявляют при принятии на работу. Обычно для этого фирмы предварительно предлагают выпускникам заполнить анкеты, которыми участвующие затем воспользуются при отборе нужных им специалистов. Результаты анкетирования заносятся в базу данных, к которой фирмы получают доступ и работают с ней.

Проект условно можно разделить на две части. В первой делегированные представители проводят презентации своих фирм и компаний, а также высказывают свое мнение о том, какими должны быть их будущие сотрудники, какими навыками и знаниями они должны обладать.

Во второй части проекта День карьеры фирмы и компании имеют возможность побеседовать лично с каждым претендентом.

ЛК AIESEC БГЭУ приглашает заинтересованные банки, компании, организации принять участие в программе Дня карьеры.

Алексей РЯБЕНКОВ, ЛК AIESEC БГЭУ

Тел. (0172) 49-88-14

Белорусский нефтяной комплекс: ВЗГЛЯД СО СТОРОНЫ

Практически около ста лет нефть является не просто одним из важнейших стратегических товаров, а таким же весомым инструментом в большой политике, из-за которого в мире неоднократно разгорались войны и свергались правительства. Собственных нефтяных ресурсов у Республики Беларусь, как известно, ничтожно мало, а посему к заявлениям отдельных официальных лиц, что наша страна проводит нефтяную политику, отвечающую в первую очередь ее национальным интересам, необходимо, на наш взгляд, относиться с определенной долей иронии. Особенно если вспомнить слова российского премьера Виктора Черномырдина о том, что в основе партнерства развития наших стран лежат мировые цены на энергоресурсы. Скрытый смысл этих слов станет понятным, если посмотреть на белорусский нефтяной комплекс как бы со стороны.

В последнее время как на **МИРОВОМ**, так и на **ЕВРОПЕЙСКОМ** рынках нефти и нефтепродуктов преобладает неуверенность и неопределенность: объемы переработки нефти замедлились, господствует жесткая конкуренция, европейские нефтеперерабатывающие заводы вынуждены работать с минимальной прибылью. Основными причинами появления этой ситуации явились увеличивающаяся нефтедобыча в Северном море, где завершился период технической профилактики платформ, расширяющиеся поставки российской и иранской нефти, ожидаемое снятие эмбарго на иракскую нефть, спад производства в Японии и ряд других. Представитель компании "Бритиш Петролиум" Ф.Тимерман предсказывает в будущем году сохранение неустойчивой ситуации в нефтеперерабатывающей отрасли европейских стран. Прибыли останутся на сверхнизком уровне еще не менее трех лет. Многие европейские нефтеперерабатывающие заводы будут вынуждены даже остановить свое производство. К 2000 году избыток производственных мощностей в Европе может составить до 300 тыс.баррелей в год. Другие зарубежные аналитики даже опасаются повторения событий 1986 года, когда цены на сырую нефть упали ниже 10 USD за баррель.

Частичным подтверждением этому можно считать предыдущую неделю, в течение которой цены на европейском рынке сырой нефти сохранили тенденцию к падению, причем российская нефть дешевела быстрее и на конец октября с.г. составила 15,5 USD за баррель (около 109 USD/тонну), что на 15% ниже, чем в июне. Т.е. при складывающейся конъюнктуре экспорт российской сырой нефти в Западную Европу может скоро стать экономически нецелесообразным. Лишь продажа продуктов нефтепереработки продолжает приносить российским коммерсантам пусть и небольшую, но стабильную прибыль. Средние цены предложений на нефтепродукты российского производства в октябре составляли (USD/тонну): для дизельного топлива — 152—153, премиального бензина — 170—172, топочного мазута (3,5% серы) — 84—86, реактивного топлива — 175—177 USD/тонну. Все приведенные предложения даны на условиях СИФ ARA (североевропейский рынок).

В **РОССИИ**, похоже, завершается процесс создания узкого круга нефтяных суперкомпаний, которые сконцентрируют в своих руках всю нефтедобычу, переработку и экспорт российской нефти. Правительство РФ издало 1 сентября с.г. пакет постановлений, который окончательно определил их структуру. Например, компания "ЛУКойл" присоединила к себе девять новых дочерних предприятий, общий объем годовой добычи которых теперь составляет 11,4 млн.тонн. А другой российской суперкомпании "ЮКОС" было передано АО "Юганскнефтегаз", на котором в прошлом году было добыто 28,5 млн. тонн нефти. Из других лидеров российского нефтяного рынка для нас несомненный интерес представляет нефтяная корпорация "Славнефть", в состав которой включены нефтеперерабатывающие предприятия Ярославской области, что позволит компании дополнительно перерабатывать 10 млн.тонн нефти в год. Потенциал добычи "Славнефти" оценивается в 13 млн.тонн сырья в год.

Что касается цен на российскую нефть и нефтепродукты, то на фоне роста экспорта и издержек добычи и переработки продолжается их устойчивый рост. На начало октября стоимость одной тонны сырой нефти с акцизом и НДС без транспортных затрат при поставках ее в Беларусь составляла 73 USD ("ОНАКО", Оренбург), 78 USD ("МегеонНГ"), 83 USD ("Сургутнефтегаз"), а с учетом доставки до границы с Беларусью (9—12 USD/тонну) минимальная цена предложения составляет 82 USD/тонну. Отпускные цены (USD/тонну) российских НПЗ были для: дизтоплива — от 201 (Моск. НПЗ) до 280 (Краснодар. НПЗ), мазута М-100 — от 73 (Моск.НПЗ) до 96 (Краснодар.НПЗ), автобензина А-76 — от 291 (Моск.НПЗ) до 420 (Краснодар.НПЗ), А-93 н/эт. — от 345 (Моск.НПЗ) до 566 (Краснодар.НПЗ). Т.е. отпускные цены российских НПЗ по ряду позиций уже превысили мировой уровень, что в условиях падения цен на нефть и нефтепродукты на мировом рынке ставит российские нефтяные компании в сложное положение.

С целью сохранения конкурентоспособности продукции российской нефтяной отрасли правительство РФ пошло на пересмотр налоговой политики с целью понижения ее пресса при экспорте сырой нефти в страны дальнего зарубежья (уменьшение вывозной пошлины с 20 до 14 ЭКЮ) и повышения акцизных налогов на добычу и прокачку нефти, что неминуемо вызовет рост цен на продукты нефтепереработки для местных потребителей. Другим путем сохранения рентабельности российского нефтяного бизнеса, а это при наличии многомиллиардных долгов западным кредиторам придает особую остроту возникшей проблеме, является сокращение издержек производства и транспортировки. Исходя из этого **БЕЛОРУССКИЙ** нефтеперерабатывающий комплекс представляет для российской стороны несомненный интерес.

Концерн "Белнефтепродукт" разработал и представил на рассмотрение в Кабинет Министров РБ собственную концепцию акционирования отрасли, в соответствии с которой предлагается создать в Беларуси национальную нефтяную компанию с сохранением в доле ее уставного капитала 40% акций за государством. Одним из краеугольных положений данной концепции является демонополизация нефтяного комплекса республики. Предлагается привлечь на белорусский рынок, кроме создаваемой корпорации, две российские компании, причем если о НК "Славнефть" и его партнере в лице Мозырского НПЗ можно говорить с полной определенностью, то с партнером для Новополоцкого НПЗ не все так ясно. На это место претендует, с одной стороны, "ЛУКойл", с другой — "ЮРИМЕКС" и "Роснефть", причем шансы последней после ее реформирования в пользу "Сибирской нефтяной компании" резко упали. Белорусская сторона с целью сохранения за собой своей доли в уставном фонде "Славнефти" (16,8%) вынуждена была принять решение о передаче под управление этой транснациональной корпорации дополнительно к 38% акций АО "Мозырский НПЗ" акций объединений "Брестнефтепродукт" и "Гомельнефтепродукт", что позволит "Славнефти" взять под полный контроль обеспечение нефтепродуктами всех южных регионов страны.

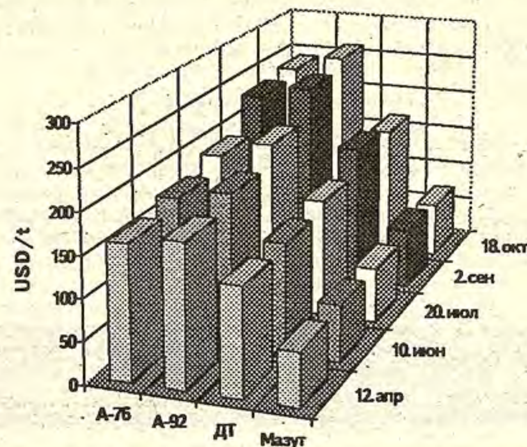
Впрочем, как рачительный хозяин "Славнефть" готова заботиться о своей собственности. С целью увеличения глубины переработки нефти на МНПЗ корпорация намерена вложить в его реконструкцию многие миллионы долларов, что позволит значительно увеличить привлекательность его товара на рынках западных стран. Сегодня белорусские НПЗ отпускают свою продукцию по ценам значительно ниже, чем аналогичные предприятия России. Например, стоимость одной тонны готовой продукции на МНПЗ и НППЗ соответственно равны для автобензина А-76 240 и 233 USD, для А-93 — 260 и 253 USD, ДТ — 165 и 163 USD, мазута М-40 — 69 и 75 USD, что на 5—15% ниже российских цен. Однако, исходя из законов рынка, процесс "выравнивания" цен на нефтепродукты в РБ и РФ как стран, входящих в единую таможенную зону, неизбежен.

Исходя из вышеизложенного видно, что будущее белорусского нефтекомплекса при отсутствии реальных альтернативных поставок сырья во многом будет определяться Россией. Что, однако, не означает для белорусских субъектов хозяйствования выполнения роли "мальчика на побегушках", т.к. эффективность и безконфликтность работы отрасли во многом будет зависеть от удовлетворения интересов обеих сторон.

Впрочем, наличие на рынке предложений нефтепродуктов многих десятков посредников, единственная заслуга которых — это знание, кому и сколько надо "отстегнуть", чтобы получить доступ к готовой продукции, делает затруднительным выбор надежного поставщика конкретного вида нефтепродукта. Разброс цен на один и тот же вид товара достигает у нас 15 USD/тонну. С целью оказания помощи в выборе партнера белорусским потребителям нефтепродуктов агентство "Белорусские экономические новости" создало и уже в течение четырех месяцев постоянно обновляет электронную базу данных по конъюнктуре рынка нефтепродуктов в республике. Став абонентом этой БД, клиент сможет выбрать не только надежного партнера для бизнеса, но и сэкономить свои средства.

Георгий ГРИЦ,
Федор ЗАЯЦ

Отпускные цены на продукцию Мозырского и Новополоцкого НПЗ



ПРЕДЛОЖЕНИЯ ФИРМ НА РЫНКЕ НЕФТЕПРОДУКТОВ РБ на 30.10.95г.

Фирма	Валюта/ ед.изм.	Цена								Форма оплаты	Усл. поставки
		А-76	АИ-92	АИ-93	АИ-95	Д/т	Мазут	Реакт.топл.	Печ.топл.		
Мозырский НПЗ	USD/т	233	247	-	-	175	69	155	160	предопл.	фр.-завод
Новополоцкий НПЗ	USD/т	225	-	253	-	165	75	161	149	предопл.	фр.-завод
Бел. биржа нефтепродуктов и полим.	USD/т	290	-		-	195	86	-	-	предопл.	фр.-скл.покуп.
	USD/т	251	-		-	162	78	-	-	предопл.	фр.-скл.прод.
Риана	USD/т	-	-	-	-	158	78	165	-		
	BRB/л	-	-	-	-	1870	-	150	-		
Ойл	USD/т	255	295	-	-	169	78	165	-	по факту	дост. по РБ
Нэстэ	USD/т	-	-	-	365(фин)	-	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
Атлант-М(Кемпаж)	BRB/л	2600	-	2880	-	1800	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
Элорант	USD/т	240	278	-	-	158	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
Икад	USD/т	245	-	285	-	180	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
	BRB/л	2400	-	-	-	2000	-	-	-		
Бикаран	BRB/т	2900000	3500000	-	-	-	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
	BRB/л	2600	3000	-	3800	-	-	-	-		
ЛУКойл-УГ	USD/т	-	-	-	-	165	77	-	-	предопл.	дост. по РБ
Триоль	RBD/л	2500	3100	-	-	1850	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
Белпромипэкс	BRB/л	2500	3000	-	-	1900	80	150	-	предопл.	без дост.
Старт	BRB/л	2500	-	3300	-	-	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
	USD/т	246	-	290	-	168	79	-	-		
Экстрейд	BRB/л	2550	3300	-	-	-	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
Элакс	USD/т	240	-	275	-	-	81	-	-	предопл.	дост. по РБ
Белпроднефтехим	USD/т	245	-	-	-	163	-	-	-	предопл.	дост. по РБ
Сергей и К	USD/т	251	-	275	-	169	78	-	-	предопл.	дост. по РБ

ПРИМЕЧАНИЕ. Приведенные в таблице цены могут меняться в зависимости от изменений формы оплаты и условий поставки.

Материал подготовлен АО "Белорусские экономические новости". Тел.:32-91-55, 32-76-51

Агентство Гревцова

представляет еженедельное обозрение

"Рынок финансовых услуг"

(по состоянию на 1.11.)

БАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Эмиссия срочных рублевых векселей

Наименование банка	Номинал векселя	Годовые процентные ставки (дни)											
		5	12	20	30	45	60	90	120	150	180	270	360
Белвнешэкономбанк, т. 200062	от 10 млн.	по договоренности											
ФАКБ "Бел. нар. банк" №1, т. 641449, т./ф. 8-0172-100161	от 10 млн.	по договоренности											

Открытие счетов

Наименование банка		Стоимость	Начисление %% по остаткам
ФАКБ "Бел. народный банк" №1, т. 641449	открытие трастовых счетов	бесплатно	свыше 40% годовых
Ф-л №2 банка "Олимп", т. 275848, 260402	открытие всех видов счетов	по дог.	в зависимости от суммы

ВНЕБАНКОВСКИЕ УСЛУГИ

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Продажа

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	МВБ+5%	по дог.	любая	день в день	по факту зачисления	"IP" (лицензия №26)	395629	оплата с 13.00
USD	по дог.	любое	от 1000$	день в день	по поступл. денег	"Диалог-Оптим"	331379	постоянно
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	постоянно
USD	НБ+4%	по дог.	любая	день в день	по копии п/п	"G.I.C."	233471	постоянно

Наличная СКВ за безналичный белорусский рубль. Покупка

Валюта	Курс	Оформл. договора	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Наименование	Телефон	Прим.
USD	по дог.	по дог.	от 1000$	день в день	по копии п/п	организация	658083	оплата до 16.00

Наличная СКВ за б/н российский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов	Телефон
ФГ "Континент"	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	1-2 дня после конвертации	526587 523844
"Агросистема"	ММВБ-4%	ММВБ+0.5%	любая	1-2 дня	1-2 дня по поступл. денег на счет	308502, 261920

Безналичная СКВ за безналичный белорусский рубль

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801	11500	11700	от 2000$	день в день	по договоренности
ООО "Финвэй", т. 334215	по дог.	по дог.	любая	по дог.	по договоренности
ФГ "Континент", т.526587, 523844	по дог.	по дог.	от 5000$	по дог.	по договоренности

Консультации по конвертации б/н RUR в б/н USD

Наименование	Покупка	Продажа	Сумма	Сроки	Порядок расчетов
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	—	по дог.	от 1000$	1-2 дня	по поступлении денег на счет

Рынок мягких валют стран СНГ и Балтии (взаиморасчеты)

Безналичная валюта за безналичные российский и белорусский рубли

Наименование	Валюта	Покупка	Продаж	Сумма	Сроки	Прим.
ФГ "Приоритет", т. 358332, 358801, 358612, (0232) 531168, 558618 *	RUR/BRB KRB/BRB UZS/BRB KTT/BRB	2.525 0.062 по дог. по дог.	2.57 0.066 по дог. по дог.	любая по дог. по дог. по дог.	до 1 дня по копии п/п до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет до 1 дня по пост.денег на счет	—
ФГ "Континент", т. 526587, 523844	RUR/BRB	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
"Диалог-Оптим", т. 334653, 330931	СНГ	по дог.	по дог.	любая	1-2 банковских дня (по поступлении денег на счет)	постоянно
МП "НАИС", т. 644551, 631469, 649009	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	любая	1 день (по копии п/п)	постоянно
"Диалог-Оптим", т. 331379	СНГ	по дог.	по дог.	любая	по дог.	постоянно
ООО "Финвэй", т. 334215	RUR/BRB KRB/BRB	по дог.	по дог.	по дог.	по дог.	—
"Агросистема", т. 308502, 261920*	RUR/BRB KTT/BRB	2.51 КАЗВБ-3%	2.56 КАЗВБ	любая	1 день, день в день (по поступлении денег на счет)	—

* *Возможны операции с TUM.*

Размещение свободных денежных средств (календ. дни)

Наименование	Номинал	5	12	15-20	30	45	60	90	120	180	360
Финансовая группа "Сэкай", т. 334653, 330931	неогранич.	30–65	40–75	50–80	60–90	по договоренности					

Дополнительные финансовые услуги

Наименование	Вид услуги	Сумма	Комиссионные
АО "Гермес-Бел", т. 396131, 396412	Обмен валют: USD, DM, RUR	любая	по договоренности

Открытие текущих счетов в зарубежных банках

Наименование	Валюта	Наименование зарубежного банка	Страна	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 337311, ф. 337827,	мультивалютный, мягкие валюты, наличные в Минске	Rietumu Bank, Rarex Bank, Forex Bank	Латвия, Эстония	от 150$
	твердые валюты	банки первой категории	Америка, Европа (более 15 стран)	от 500$ до 1000$
	злотые, доллары США твердые валюты	ABN AMRO (Polska) S.A. Bank Leumi	Польша Израиль	от 400$ 700$

Оффшорные компании

Наименование	Страна	Метод работы	Расходы в год	Цена
Трастовая компания "Сэкай", т. 337311, ф. 337827,	США: штаты Делавер, Вайоминг, Нью-Йорк	квазиоффшор	от 125$	от 1300$
	более 30 оффшорных центров мира	торговые, страховые, судоходные, холдинговые, банковские компании	от 500$	от 1655$
Юридич. фирма, т./ф. 453141	США	продажа готовых компаний	—	—
Юридич. фирма, т./ф. 453141	США и другие государства	консультации, разработка схем, юр. сопровождение, конфиденциальность	от 125$	от 1200$

ОБСЛУЖИВАНИЕ ОРГТЕХНИКИ

Ремонт копировальной техник

Наименование	Вид ремонта	Форма оплаты
ООО "Миша М", т. 751005*	Восстановление электрографических цилиндров, пластин	любая

* Отечественная и импортная оргтехника.

Ответственность за достоверность информации несет рекламодатель. Для размещения информации в "Рынке финансовых услуг" следует обращаться в будние дни по т./ф. (0172) 626559.

Денежный рынок в октябре

Прошедший месяц оказался богатым на события на финансовом рынке республики. Ряд причин привел к тому, что значительно сократились объемы операций на рынке и существенно снизился уровень доходности его отдельных сегментов, в первую очередь рынка межбанковских кредитов. В то же время рынок МБК несколько сократился по сравнению с сентябрем. Так,за весь октябрь объем спроса по кредитной площадке ИКФ "ФинКонсалт" составил 381 млрд.руб., предложения — 309 млрд.руб., тогда как в сентябре эти показатели были следующими: спрос —556 млрд.руб., предложение —233 млрд.руб.

Рынок межбанковских кредитов в октябре практически полностью повторил события летних месяцев со всеми их негативными для дилеров особенностями. Появление на межбанковском рынке значительных объемов т.н. "горячих" денег привело к постепенному снижению ставок по всем срокам кредитования, в т.ч. и по устойчиво державшимся в течение нескольких месяцев ставкам на длинные ресурсы (месяц и более). Одной из главных причин подобной ситуации явилось регулярное проведение Национальным банком аукционов по продаже кредитных ресурсов. Хотя условия размещения этих ресурсов нельзя назвать "сверхвыгодными" для заемщиков как из-за срока (всего на неделю), так и из-за ставок (в районе учетной ставки НБ), появление на рынке свободных средств (от 135 млрд.руб. до 200 млрд.руб. еженедельно) значительно снизило напряжение.

Проведение Нацбанком кредитных аукционов не смогло устранить два фактора, из месяца в месяц сильно воздействующих на рынок МБК. Первый фактор — перечисления в резервные фонды НБ. В результате значительного оттока ресурсов с рынка МБК уже с 10 октября ставки по коротким ресурсам стали постепенно расти. В последующие дни (11 и 12 октября) спрос почти в два раза превышал предложение, что вызвало рост ставки FIXRATE по суперкоротким (overnight) ресурсам 12 октября до уровня 93% годовых. Однако уже в понедельник спрос и предложение начали выравниваться.

Вторым важным фактором, вызвавшим всплеск активности рынка МБК в октябре, явилось окончание финансового месяца и связанные с этим платежи в бюджет. Уже 20 октября спрос на ресурсы начал превышать предложение. На следующий рабочий день, 23 октября, спрос почти в три раза превысил предложение, дав таким образом толчок к росту ставок (24 октября по ресурсам overnight была зафиксирована ставка FIXRATE в размере 91% годовых).

Завершение налоговых платежей и начавшееся перераспределение бюджетных средств способствовали не менее быстрому падению ставок на ресурсы. Всего за три дня (с 25 по 27 октября) ставка FIXRATE по ресурсам overnight снизилась до 49% годовых.

Практически весь октябрь уровень доходности рынка МБК был невысоким (см.табл.1). Постоянное снижение ставок, затронувшее в отдельные дни и такие устойчивые до недавнего времени ставки по ресурсам на месяц, создало благоприятные условия для развертывания более активной работы по привлечению ресурсов на длительные сроки. Сдерживает развитие операций по длинным ресурсам тот факт, что большая часть из выставленных заявок приходится на банки, не пользующиеся репутацией надежных заемщиков.

Таблица 1

Средневзвешенная ставка FIXRATE за октябрь

(в скобках — изменения к сентябрю)

Срок	1 день	3 дня	7 дней	14 дней	21 день	30 дней
Ставка FIXRATE	63 (-33)	70 (-34)	75 (-30)	87 (-23)	93 (+9)	98 (0)

Одним из основных направлений оттока ресурсов с рынка МБК стал валютный рынок, который несколько снизил темпы своего развития по сравнению с сентябрем.

В сентябре на МВБ было продано валюты на сумму свыше 1379,8 млрд.руб., в октябре — 1152,2 млрд.руб. В первую очередь снижение объемов произошло из-за сокращения операций с долларом США (в октябре — $74,309 млн., в сентябре — $82,552 млн.) и с российским рублем (в октябре RUR — 78619,8 млн., в сентябре RUR — 128220,0 млн.), курс которого не претерпел изменений за месяц. В то же время увеличились объемы операций с немецкой маркой –с DM9,404 млн. в сентябре до DM 10,033 млн., причем курс DM в октябре продемонстрировал устойчивую тенденцию к повышению (с 8100 BRB/1DM в начале месяца до 8230 BRB/1DM в конце его).

Можно ожидать, что и в ноябре доллар будет занимать приоритетное положение в общих объемах торгов на валютном рынке, привлекая наибольшее внимание дилеров валютного рынка.

В целом, несмотря на некоторое снижение объемов операций на МВБ в октябре, можно отметить, что валютный рынок и рынок государственных долговых обязательств остаются единственными альтернативными межбанковскому кредитованию реально работающими сегментами финансового рынка РБ.

Относительно высокие результаты проведения аукционов по размещению ГКО, состоявшихся в октябре, были подготовлены кредитными аукционами Нацбанка. Тем не менее,из трех выпусков только один, 16-й (сроком на один месяц), смог повторить результаты ранее состоявшихся аукционов. Твердо устоявшаяся практика эмитента устанавливать уровень доходности месячных ГКО не выше учетной ставки Национального банка не делает их слишком привлекательными для инвесторов. Несколько неожиданно эмитент отступил от своего правила при проведении 17-го аукциона, состоявшегося 17 октября. Для повышения заинтересованности инвесторов в приобретении трехмесячных ГКО был установлен уровень доходности в размере 84,91% годовых (по средневзвешенной цене), что принесло эмитенту около 50,4 млрд.руб.

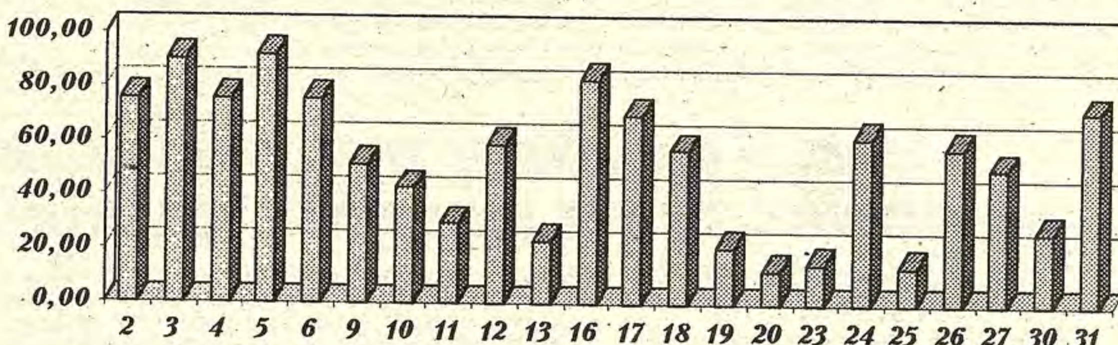
При проведении следующих аукционов (18-го ГКО и 7-го КО) эмитенты установили уровень доходности в размере 64—66% годовых. И если доходность по КО на день проведения аукциона соотносилась с уровнем доходности от операций на рынке МБК (ставка FIXRATE по двухнедельным ресурсам была зафиксирована на уровне 65% годовых), то по ГКО 18-го выпуска уровень доходности был значительно ниже доходности рынка МБК (соответственно 66% и 115% годовых).

Рынок МБК в октябре стал инструментом, предназначенным по большей части для текущего регулирования деятельности банков. Наиболее ярко это проявилось в периоды массового спроса на ресурсы, когда банки оперативно переключили свое внимание на этот сегмент рынка, усилив свое присутствие на нем. После спада напряжения и снижения доходности рынка МБК так же оперативно произошел обратный отток ресурсов как на валютный рынок, так и на рынок долговых обязательств.

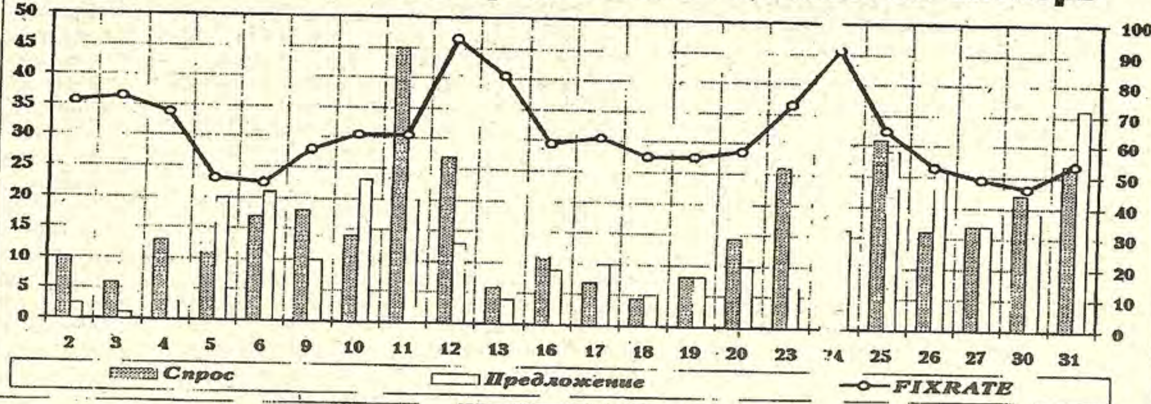
По всей видимости, в ноябре сохранятся тенденции, наметившиеся в сентябре и октябре. Рынок межбанковских кредитов, бывший долгое время основным источником доходов для банков, все более приобретает облик финансового инструмента, призванного решать текущие проблемы банка, способного оперативно восполнить недостаток или разместить излишек средств. Намеченный курс правительства на все большее восполнение недостатка денежных средств за счет дополнительных выпусков ГКО дает основание ожидать, что и в ноябре операции на рынке долгосрочных обязательств будут приобретать все больший размах.

Информация подготовлена Аналитическим отделом ИКФ "ФинКонсалт"

Динамика объемов торгов на МВБ за октябрь (в млрд. руб.)



Динамика спроса и предложения на МБК за октябрь



БЕЗ КОММЕНТАРИЯ

ЮрИнформ? ЮСИАС? Выбирайте сами

Сегодня в Беларуси несколько фирм предлагают услуги по обеспечению нормативно-правовыми документами через компьютерные сети. Об одной из них "НЭГ" рассказала в N 38 за этот год ("ЮрИнформ — это надежно"). Отвечавшая на вопросы менеджер фирмы "Актив" Наталья Трубицына, сравнивая две информационные системы — "ЮрИнформ" и ЮСИАС — подчеркнула преимущества первой перед второй, не называя никаких конкретных фирм, использующих их. Однако вскоре в редакцию обратилась начальник информационного отдела ИПА "Регистр" М.Василенко, которая в ответах Н.Трубицыной усмотрела "пристрастную критику" в адрес своей фирмы. Изъяв из присланного в редакцию опровержения рекламную часть и некорректный выпад в адрес АМР "Актив", мы публикуем материал М.Василенко в блоке с точкой зрения юрисконсульта ЮрИнформа и заключением Министерства юстиции, воздерживаясь от собственного комментария.

Об этике конкурентной борьбы

Методы рекламной деятельности коллег из агентства "Актив", основанные на критике конкурирующего продукта, являются, мягко говоря, некорректными. Тем более что агентство "Актив" несанкционированно использует ЮСИАС и еженедельно получает по сети телекоммуникаций БелПАК через третьих лиц файлы обновления и актуализации нашей базы данных (имеются соответствующие протоколы сети).

В порядке опровержения обвинения в неграмотности и наличии ошибок в ЮСИАС отмечаем, что доводы критикующей стороны о выявлении ошибки администратора — присутствие в классификаторе органов, не наделенных правом издания нормативных актов ("Белбытсоюз", "Белгосстрах", "Белконтракт"), в корне неверны. Так, Министерством юстиции зарегистрированы и занесены в Реестр Государственной регистрации нормативные акты, принятые:

— Белбытсоюзом "Правила бытового обслуживания населения", утв. 20.04.93 г. с учетом изменений и дополнений от 20.10.94 г., номер регистрации 601/12 от 1.11.94 г.;

— Белгосстрахом "Правила добровольного страхования риска непогашения кредитов", утв.приказом от 8.04.94 г. N 42, с учетом изменений от 21.07.94 г. N 87, номер госрегистрации 523/12 от 16.05.94 г.;

— Министерством ресурсов совместно с Белкоопсоюзом "Порядок приемки, оформления и учета лома и отходов черных и цветных металлов от физических лиц, включая занимающихся частной предпринимательской деятельностью", утв. 11.05.94 г. N 2-1/3-354, номер госрегистрации 373/12 от 19.05.94 г.

Следует отметить, что нами при разработке Классификатора органов, принимающих нормативные акты (включая ведомственные), за основу был принят Общегосударственный классификатор Республики Беларусь "Система обозначений органов управления и общественных объединений" (СООГУ) с учетом изменений структуры органов государственного управления, внесенных законодательными актами. Согласно постановлению Совета Министров Республики Беларусь N 145 от 14.03.94 г. "О совершенствовании структуры органов государственного управления Республики Беларусь и сокращении расходов на их содержание" упразднено Министерство ресурсов и на его базе создано акционерное общество "Белконтракт".

В заключение хочется отметить, что рынок предоставляет возможность конкуренции между различными фирмами и государственными структурами, в результате чего выявляется самый надежный и качественный банк данных по нормативно-правовой информации. Но в конечном итоге выбор всегда остается за пользователем.

Начальник информационного отдела ИПА "Регистр"
М.ВАСИЛЕНКО

По поводу публикации в "Нацыянальнай эканамічнай газеце"

Как можно уяснить из любого юридического или энциклопедического словаря под НОРМАТИВНО-ПРАВОВЫМ АКТОМ понимается официальный письменный документ, принимаемый **уполномоченным органом государства,** который устанавливает, изменяет или отменяет нормы права. В отличие от правовых актов индивидуального значения (приговор суда, приказ директора предприятия об увольнении работника и т.д.) предписания нормативных актов носят общий характер и направлены на регулирование определенного вида общественных отношений и применяются неоднократно. Иерархия нормативных актов определяется компетенцией и положением издавшего их органа в общей системе правотворческих органов государства, а также характером самих актов. Различаются Конституция (Основной закон) и иные законы, принимаемые высшим органом государственной власти страны, а также подзаконные акты. Подзаконные акты принимаются на основе законов. Сложно представить ЗАКОН, в котором было бы хоть упоминание о какой-либо компании. При всем уважении, скажем, к БЕЛАВИА, ЛЮФТГАНЗе, ТАИРу или другим известным фирмам они не наделены таким правом. Они не могут попасть в закон в качестве фигуры, имеющей право на подзаконное нормотворчество. Некоторым органам, совмещающим коммерческую деятельность с государственным управлением, делегировано такое право, однако оно должно быть предусмотрено либо законом, либо постановлением Верховного Совета, либо указом Президента или постановлением Кабинета Министров.

Пользуясь случаем, хотелось бы обратить внимание на следующее: в юридической литературе существует мнение, что даже обобщения судебной практики, постановления пленумов судов, а также заключения конституционных судов в некоторых случаях не могут быть признаны нормативными актами, поскольку в этих документах не содержится новых норм (правил поведения субъектов).

Если наше разъяснение может кому-то показаться неубедительным, можно обратиться в Верховный Совет или в Конституционный суд, где смогут рассказать, конституционность каких нормативных актов они контролируют.

Р.СТРЕЛКОВ,
юрист-консультант ЮрИнформ

О принятии нормативных актов министерствами, другими центральными органами управления и субъектами хозяйствования

Ответ Министерства юстиции редакции "НЭГ"

Министерство юстиции рассмотрело ваше письмо и сообщает следующее.

Согласно статье 79 Конституции Республики Беларусь Верховный Совет является единственным законодательным органом государственной власти Республики Беларусь.

Верховный Совет принимает и изменяет Конституцию, принимает законы и постановления и осуществляет контроль за их исполнением, дает толкование Конституции и законов (ст.83 Конституции).

Согласно статье 101 Конституции Президент издает в пределах своих полномочий указы и распоряжения, организует и контролирует их исполнение.

Местные Советы депутатов, исполнительные и распорядительные органы на основании действующего законодательства принимают решения, имеющие обязательную силу на соответствующей территории (ст.121 Конституции).

В соответствии с предписаниями части пятой статьи 14 Закона "О Кабинете Министров Республики Беларусь" министерства и другие центральные органы управления Республики Беларусь в пределах своей компетенции издают акты на основе и с целью исполнения законодательных актов Республики Беларусь, указов и распоряжений Президента Республики Беларусь, постановлений и распоряжений Кабинета Министров Республики Беларусь, обязательные для исполнения государственными предприятиями, организациями и учреждениями, осуществляют контроль за их исполнением.

Согласно части шестой указанной статьи нормативные акты министерств и других центральных органов управления Республики Беларусь, принятые в пределах их компетенции, касающиеся предприятий и учреждений другой формы собственности либо иного подчинения или граждан, являются обязательными для исполнения при условии, если эти акты зарегистрированы Министерством юстиции Республики Беларусь.

Согласно пункту 1 Регламента Кабинета Министров Республики Беларусь, утвержденного постановлением Кабинета Министров Республики Беларусь от 30 марта 1995 г. N 172, Кабинет Министров на основании и во исполнение Конституции, закона о Кабинете Министров и других законодательных актов Республики Беларусь, указов и распоряжений Президента Республики Беларусь принимает решения в форме постановлений и распоряжений.

Что же касается права издавать нормативные акты такими субъектами хозяйствования, как АО "Белконтракт", "Белбытсоюз" и "Белгосстрах", то они могут обладать правом принятия нормативных актов в том случае, если оно закреплено в действующем законодательстве в отношении названных субъектов. Сведениями о принятии каких-либо нормативных актов по данному вопросу не располагаем.

Заместитель министра
Г.В.БОЧКОВА

Закон выше указа

К сожалению, в последнее время в нашем государстве усиливаются опасные тенденции пренебрежения законом со стороны государственных органов управления. Такая линия поведения волей-неволей передается и другим субъектам права, призванным неукоснительно соблюдать законодательные нормы.

И уж совсем печально, что это начинает публично признаваться нормальным, обыденным явлением. Так, С.Дрейзеншток в статье "Оправданы ли панические настроения..." (НЭГ, 1995 г., N 38) пишет: "Безусловно, для всех субъектов хозяйствования и органов исполнительной власти указ и постановление являются актами, обязательными для исполнения. Но у предприятий есть конституционное право их обжаловать в случае необходимости в судебном порядке".

Такая формула правоприменения содержит в себе, во-первых, неточность (у предприятий нет указанного конституционного права) и, во-вторых, половинчатость правила применения указов и постановлений. Причем это как раз тот случай, когда неупоминание правила было бы более правильным, нежели подача его в урезанном виде.

Более полная и точная формула правоприменения будет звучать так: нормативные акты органов исполнительной власти обязательны для применения только в том случае, если они не противоречат Конституции и законам. Иерархия актов законодательства, безусловно, влечет за собой строгую последовательность при исполнении этих актов. Этот вывод прямо вытекает из статьи 146 Конституции: "В случае расхождения закона с Конституцией действует Конституция, а в случае расхождения иного нормативного акта с законом действует закон". Таким образом, любые физические и юридические лица и другие субъекты обязаны подчиняться (в порядке убывания): Конституции, законам и иным нормативным актам.

Что же касается споров, которые могут возникнуть у предприятий и иных субъектов с государственными органами по поводу их "недостойного" поведения, то разрешать их надо действительно в суде. Причем инициатором возбуждения судебного дела могут выступать как сами органы, так и предприятие. Как правило, в таких случаях подается жалоба на неправомерные действия либо оспаривается законность вынесенного государственным органом постановления о наложении взыскания. Спор неизбежно сведется к разрешению противоречия между применяемыми сторонами нормами законодательства. В этом случае суд обратится к статье 112 Конституции, которая гласит: "Суды осуществляют правосудие на основе Конституции, законов и принятых в соответствии с ними (выделено мной — авт.) иных нормативных актов. Если при рассмотрении конкретного дела суд придет к выводу о несоответствии нормативного акта Конституции или иному закону, он принимает решение в соответствии с Конституцией и законом и ставит в установленном порядке вопрос о признании данного нормативного акта неконституционным".

Последний вопрос, как известно, вправе разрешать только Конституционный суд. И ставит его, повторимся, сам суд (общий, хозяйственный или другой). У предприятия такого права нет.

К сказанному следует добавить, что у нас распространено и другое заблуждение, что, пока Конституционный суд не признает нормативный акт исполнительных органов не соответствующим Конституции и законам, данный акт необходимо исполнять. Это неверная точка зрения. Закон должен исполняться прежде всего, ибо обладает прямым действием и большей силой, чем другой нормативный акт. Решение Конституционного суда устраняет противоречие в законодательстве и тем самым способствует единому и правильному применению всеми норм законодательства.

Очень хочется, чтобы мы, наконец, освободились от застарелой привычки испрашивать у "компетентных" органов, каким образом поступать в том или ином случае, какую норму законодательства и как применять.

Игорь БУЕВИЧ,
директор юридической фирмы "Апицес Юрис"

ТАСИС — сельскому хозяйству Беларуси

Напомним, ТАСИС — программа, разработанная Европейским союзом для новых независимых государств (бывших республик Советского Союза за исключением Балтии) в целях содействия развитию прочных экономических связей между Европейским союзом и этими странами. ТАСИС оказывает поддержку процессу перехода к рыночной экономике и демократическому обществу, передает ноу-хау, которыми располагают государственные и частные организации. Это позволяет сочетать опыт рыночной экономики и демократии с профессиональными навыками и знаниями на местах. Ноу-хау передается в форме оказания консультативного содействия в вопросах управления, направления групп экспертов, проведения экспертных исследований и профессиональной подготовки, путем создания пилотных (экспериментальных) проектов. Одна из приоритетных областей, которую поддерживает программа ТАСИС, — создание эффективной системы сельскохозяйственного производства, переработки и распределения продуктов питания. Этим вопросам был посвящен семинар "Распространение информации о техническом содействии Европейского союза Республике Беларусь в области сельского хозяйства и распределения продовольствия".

Такая помощь нужна

"Если вы знаете, что и как вам надо делать, вы не нуждаетесь в услугах программы ТАСИС..." Эта меткая характеристика методов работы ТАСИС, прозвучавшая на семинаре, была на сей раз символичной. Как заметил эксперт **Стюарт ЛИСОР**, из 450 опрошенных специалистов сельского хозяйства Беларуси на вопрос, нужны ли реформы в агросекторе, 90% опрошенных ответили утвердительно. Более 80% поддерживают рыночную экономику... Эти факты еще раз подтверждают: есть необходимость в услугах программы ТАСИС, которая поможет решить эти проблемы. И уже помогает.

Исполнительный директор программы в РБ Леонид Орлов отметил, что эта программа возникла в Беларуси в 1991 году по инициативе государств — членов Европейского Союза. Тогда же была создана и соответствующая структура управления программой. Был назначен правительством Беларуси ее национальный координатор, который осуществляет руководство деятельностью. Им является заместитель премьер-министра Михаил Мясникович. Под его непосредственным руководством работает соответствующий сектор в аппарате Кабинета Министров. Вместе с местными экспертами работают иностранные, которые осуществляют непосредственную поддержку деятельности программы в республике со стороны Европейской комиссии.

В рамках программы ТАСИС на 1995 г. Европейская комиссия выделила 12 млн.ЭКЮ. Техническое содействие в рамках программы — это не инвестиции, не прямое финансирование, а экономико-консультативная помощь. Это выработка необходимых рекомендаций, возможная подготовка бизнес-плана. А когда подготовлен бизнес-план, есть соответствующие отчеты и рекомендации программы ТАСИС — есть возможность обратиться в банки с просьбой об инвестициях.

Поддерживать информацией

— Цель проекта "Поддержка сельскохозяйственного производства посредством предоставления информации о рынке" — обеспечение сельскохозяйственных предприятий, Министерства сельского хозяйства и продовольствия, правительственных и государственных органов необходимой информацией о ценах на продукцию сельского хозяйства и промышленные ресурсы на рынках внутри республики и за рубежом, о каналах сбыта продукции, организации маркетинга и т.д.,— подчеркнул в своем выступлении на семинаре **Владимир ГУСАКОВ**, директор Белорусского НИИ экономики и информации. Он определил основные задачи проекта: техническое содействие организации информационной системы, донесение информации различным категориям пользователей, обучение вопросам проведения маркетинговых исследований и основам организации международного маркетинга, планирование научных исследований и управление ими.

В плане реализации технического задания уже издано несколько номеров агробюллетеня "Инфагро". Организовано обучение работников сельского хозяйства по маркетингу. Подготовлена программа 40-часового курса обучения, и для его проведения прибыл консультант по маркетингу из ирландской фирмы "ДЕВКО". Проводится работа по изучению состояния научных исследований в области АПК и оказанию помощи НИИ Академии аграрных наук в плане применения современных европейских методик исследований и обмена опытом по внедрению достижений науки в практику.

Рабочая группа по реализации проекта наладила хорошие деловые отношения со многими министерствами и ведомствами республики. Большую помощь в реализации проекта оказывает Министерство сельского хозяйства и продовольствия, Академия аграрных наук.

Так мало знаем о картофеле...

Кому, казалось бы, как не нам, белорусам-бульбашам, знать все о нашем "втором хлебе". Но, увы! Как выяснилось, даже те, кто профессионально занимается картофелеводством, имеет весьма ограниченные представления о картофеле. Об этом говорили в своем сообщении "Производство и переработка картофеля" специалист из экспериментальной базы "Зазерье" (Пуховичский р-н) **Сергей ТУРКО** и эксперт программы ТАСИС **Карло КАРЛИ**.

В экспериментальном хозяйстве "Зазерье" занимаются усовершенствованием методов хозяйствования и технологий семенного картофеля. На 40 из 200 га посевной площади картофеля, используя местные семена и импортную технику, отработаны основные приемы выращивания экологически чистого семенного картофеля.

Специалисты подчеркивали, что весьма существенным для получения максимальной урожайности клубней высокого качества является соответствующая подготовка поля перед посевом, предпосевная обработка посадочного материала — она заключается не только в обработке клубней фунгицидами с целью защиты от различных болезней в ходе хранения и последующего роста, но и создании необходимых физиологических условий при посеве. Необходим определенный отбор клубней (максимально допустимая разбежка в размере — 10—15 мм). Это обеспечит их равномерное распределение в бункере картофелесажалки. Весьма важно определить и время наиболее эффективной обработки ботвы, для чего проводится регулярное отслеживание популяций тли.

Что касается болезней, особенно фитофторы, полезно организовать предупредительные мероприятия. Заболевания находятся в прямой зависимости от метеоусловий. В "Зазерье" было использовано специальное изобретение, называемое монитором риска фитофторы. Это электронное устройство, регистрирующее температуру и влажность воздуха. Если, например, зарегистрировано 11 часов риска в течение суток, то необходима предупредительная обработка растений. Это позволяет снизить количество обработок полей, а значит, и затрат хозяйства. Отсутствие предупредительных мероприятий и нехватка фунгицидов вызывают серьезные потери урожая, которые усугубляются общепринятой практикой хранения клубней в буртах.

Велики потери картофеля при хранении. Важно тщательно его перебрать и избегать всяких перебросок более чем на 20—30 см. Хранилища должны быть обеспечены специальным оборудованием, контролирующим температуру, влажность и движение воздуха во время хранения.

На валовые сборы и качество картофеля продукции, по мнению Карло Карли, отрицательно влияют три основные фактора — посадочный материал, техника и хранение. На разрешение этих проблем и следует направить международную помощь.

Лен и рапс — культуры перспективные

Лен, по мнению экспертов Джона **УОЛКЕРА** и Джорджа **МОРРИСОНА**, культура перспективная для Беларуси. Важно только научиться ее правильно возделывать. Об этом они говорили в своем сообщении о проекте "Создание пилотной системы информационных услуг по возделыванию рапса и льна".

Фирма, которую представляет Джон Уолкер, начала работать в Великобритании после войны. За последние 50 лет достигнуты большие успехи в производстве льна. Информация научных исследований этой фирмы предлагается белорусским хозяйственникам в доступной форме. Предполагается внедрить новую технологию льна в Аграрном институте в Жодино. Институт имеет несколько демонстрационных участков в 300 га. Здесь организовываются специальные телефонные службы, чтобы каждый фермер смог позвонить по телефону и получить срочную консультацию по болезням своего региона.

Джордж Моррисон — родом из Северной Ирландии, — считает, что в Беларуси есть все возможности для выращивания высококачественного льна. Он одобрил навесные уборочные машины для тракторов. Это, на его взгляд, низкозатратная энергосберегающая система. Основная проблема, которую нужно решать льноводам Беларуси — отсутствие унификации. Не всегда качественно готовится поле перед вспашкой. Камни не убираются, площади перед посевами не выравниваются. Не хватает хорошей техники для обработки льна. Нужно совершенствовать и информационное обеспечение.

Моррисон верит в высокое качество белорусского льна и полагает, что тесная кооперация производителей и переработчиков поможет белорусскому льну стать лучшим в мире. Старший научный сотрудник института земледелия **Владимир БЕЛЯВСКИЙ** остановился в своем выступлении на выращивании в Беларуси масличных культур озимого и ярового рапса. Получение в республике своего рапсового масла — задача проблематичная, но вполне реальная. Программа ТАСИС оказывает содействие и в этом вопросе. В частности, разработана технология выращивания и возделывания озимого и ярового рапса, которая соответствует мировым стандартам.

Девять хозяйств республики уже посетили специалисты — эксперты программы ТАСИС. Создан центр по информационному обмену. Готовятся специалисты по возделыванию рапса, у которого также есть все шансы стать в нашей республике высокоурожайным и перспективным.

Прилавки — зеркало экономики

— Люди — самое главное во всем том, что понимается под торговлей. Они дают нам возможность заработать, и про это надо помнить,— справедливо заметил эксперт **Алан ТЕЙЛОР**. При его участии, организационно-консультативной помощи программы ТАСИС год назад у нас в республике состоялся учредительный съезд представителей негосударственной розничной торговли продовольственным питанием. Было решено создать ассоциацию таких негосударственных предприятий. По сообщению директора закрытого акционерного общества "Универсам "Центральный" Георгия **ЗАХАРОВА**, который рассказывал на семинаре о проекте "Оптовая и розничная торговля продуктами питания", в ассоциацию вошло пока 15 учреждений, представляющих 53 магазина. Благодаря ТАСИС, работники этих предприятий побывали на двух международных конгрессах аналогичных европейских ассоциаций. Была создана розничнo-оптовая группа, которая представляет собой оптовое звено по непосредственному налаживанию прямых поставок товаров от производителей (как наших, так и зарубежных) по цепочке: колхоз—ферма—поле—прилавок.

Одна из задач ассоциации — пропаганда современных методов торговли и обучение этим методам. Международный опыт говорит о том, что магазин сам по себе существовать не может. Есть необходимость и в нашей республике совершенствовать ассортимент товаров, их качество, продажу, а самое главное — менять отношение к покупателю.

— Мы ставили перед собой определенные цели и задачи,— подчеркнул Георгий Захаров.— Одна из них — политика удешевления товаров при улучшении качества. Мы хотим сократить количество посредников, а следовательно и путь товара от производителя к магазину.

А для этого нужно выйти на прямой контакт с колхозами и фермерами, отечественными и зарубежными предприятиями. Тогда оптовая группа ассоциации сможет сделать торговую наценку ниже.

Необходимо улучшить состояние магазина: расстановку товара, внешний вид, качество упаковки... Ведь прилавок — это отражение экономики страны.

Хотелось бы научиться цивилизованно заниматься торговлей на хорошем европейском уровне, а не просто распределять товары, как это было раньше. А приобрести высокий цивилизованный уровень гармоничного общения в сферах экономики, прийти со своим имиджем в Европу поможет нам программа ТАСИС.

Светлана ХОРСУН

КАДРЫ

Беларусь посетил уполномоченный правительства ФРГ по координации консультативной помощи в Восточной Европе статс-секретарь в отставке Вальтер КИТТЕЛЬ. Цель визита — регулирование немецкой консультативной программы "ТРАНСФОРМ" для Беларуси. Объем программы на 1995г. составил 15 млн.марок.

Немецкая делегация встречалась с премьер-министром М.ЧИГИРЕМ, главой Администрации Президента М.МЯСНИКОВИЧЕМ, министром внешнеэкономических связей М.МАРИНИЧЕМ, министром промышленности В.КУРЕНКОВЫМ и заместителем министра образования и науки В.СТАВРОВЫМ.

"Трансформ" для Беларуси

Как с белорусской, так и с немецкой стороны было отмечено плодотворное сотрудничество по обучению и повышению квалификации специалистов и руководящих работников сферы экономики.

В.Киттелю был передан ряд проектов, подготовленных белорусской стороной и предполагающих оказание технической помощи. Среди них — проект по утилизации полиэтиленовой пленки, по развитию выставочно-ярмарочной инфраструктуры и ряд других.

По мнению г-на Киттеля, дальнейшие контакты должны развиваться, в основном, в трех направлениях:

— консультирование по проблемам приватизации;

— поддержка мелкого и среднего предпринимательства;

— сотрудничество в области подготовки и переподготовки кадров.

НАША СПРАВКА. Программа консультационной деятельности "ТРАНСФОРМ" — это программа консультационной помощи Федерального правительства Германии Восточной Европе и странам СНГ. Осуществляется уже несколько лет. Состоит из 10 разделов, включающих в себя около 40 тем, охватывающих практически все области экономики, науки и образования, консультации правительства и парламента, вопросы перехода экономики к рынку, проблемы социальной сферы и охраны окружающей среды.

Практическим осуществлением программы с германской стороны занимается созданное в 1993г. при Посольстве ФРГ в Беларуси Координационное бюро банка KFB (Кредитный банк для реконструкции). С белорусской стороны координация консультационной помощи осуществляется в рамках совета экономического сотрудничества, действующего при МВЭС.

В настоящее время готовится пакет проектов на 1996г., среди них:

— перспективное планирование в области энерго- и теплоснабжения в городском коммунальном хозяйстве;

— консультации в области водоснабжения в коммунальном хозяйстве;

— приобретение и лицензионное производство теплосчетчиков;

— обучение и повышение квалификации руководящих работников коммунального хозяйства;

— могилевский технопарк;

— проекты Министерства строительства и архитектуры и.др.

Ну и ну!

"У вас прекрасный выигрыш, мужчина!", или О том, как организуются некоторые "лотереи"

"Можно быть хитрее другого, но нельзя быть хитрее всех", — этот афоризм французского писателя XVI века Франсуа де Ларошфуко сегодня можно поставить под сомнение. Поскольку всевозможных плутов, шулеров, шаромыг, шарлатанов, надувал, мошенников, кидал и т.п. развелось хоть пруд пруди. Они в два счета могут нас надуть, одурачить, обставить, объегорить, облапошить, оболванить, обтяпать, оставить с носом, обвести вокруг пальца, втереть очки, поймать на фуфу, взять на пушку... Словом, кому как нравится. Подходов у них несть числа, а результат — пустые карманы у клюнувших на приманку.

Вспомним "наперсточников". Три наперстка на дощечке, в одном из них шарик. Быстрое манипулирование руками — угадай! Угадал — получи выигрыш. Только часто ли угадывали? Много ли положили в свой карман денег? А выложили сколько? Грешен и я: не один раз, скрепя сердце, отдавал пятидесятки, сторублевки, надеясь на удачу. А она улыбалась тому, кого в народе называют... (читай выше).

Сегодня другие игры. Взять хотя бы "беспроигрышную лотерею". Что это такое? Приходите на Привокзальную площадь столицы, увидите. Вас непременно привлечет певучий женский голосок:

— Мужчина, купите билетик. Вас ждет крупный выигрыш.

Да-а, женщине сейчас больше доверяют. Поворкует она, поулыбается, и вы рискнете. В ответ все тот же бархатный голосок успокоит вас, поддержит:

— Что, не повезло? Всего лишь 100 рублей выиграли? Ничего, следующий билет обязательно... Не верите?

Вы в раздумье: брать, не брать. И вдруг:

— 135 тысяч. Наконец-то, повезло, — неожиданно захлебывается от восторга за вашей спиной мужской голос.

— Девушка, девушка, 110 тысяч! Вот... Думал, уже не выиграю, — это уже справа от вас эйфорически восклицает очередной удачник.

— У вас прекрасный выигрыш, мужчина! Поздравляю!

И вы решаетесь еще на один... нет, на два "билета": "Другим-то везет, а я что — рыжий?". Ваш карман худеет еще на 40 тысяч рублей. Что взамен? Две бумажки: красная и зеленая. Долой скрепку с одной... 100 рублей. С другой... 100 рублей.

Вы стоите минуту в нерешительности, прислушиваясь к внутреннему голосу. Потом медленно отходите от белокурой в сторонку. А здесь, метрах в трех, еще одна зазывала:

— Рискуйте, мужчины. Четыре миллиона — ваш выигрыш!

Нет, это не вам, сэр. Вас уже не заманишь никакой суммой. Обменяв 60 тысяч кровных на 300 рэ дармовых, вы трезво смотрите на вещи.

— 75 тысяч... 90 тысяч... 150 тысяч...

Все эти бутафорские возгласы счастливчиков (среди них слышны и женские голоса) уже не волнуют. 60 тысяч. Не бог весть какие деньги, но жаль, что они так глупо оказались в чужих руках. А "счастливчики" — это чистейшей воды подставные люди. У каждой (каждого) зазывалы таковых по 2—3 человека. Придите на Привокзальную площадь завтра, послезавтра. Покрутитесь ради интереса вокруг затейника и... Что, знакомый голос? Вы его уже слышали? Верно! Он раздался у вас за спиной, когда вы сомневались, играть или не играть дальше. Узнали парня, который обещал продавщице "счастливых билетов" век ее на забыть? Теперь смекаете? Они здесь завсегдатаи. Люд разношерстный. Но профессионалы в своем деле!

Подставники, в отличие от вас, не выбирают красную, зеленую, коричневую бумажку. Сгребут штук пять— шесть за один раз, потом начинают их отсеивать, оставляя на ладони "свою", ту самую, с которой и погрузилась рука в коробку.

Признаться, мне, наблюдательному и с некоторой поры осторожному прохожему, очень хочется одного: взять, разумеется, в сопровождении милиции, оставшиеся в коробке бумажки, снять со всех них скрепки и...

— Мужчина, ну откуда вы берете эти сторублевые билеты? — неподдельно удивляется затейница. — Их уже и быть не должно!

Ох, артистка! Знает ведь, что в коробке других и нет. Все с крупными выигрышами давно распределены между участниками этого жульнического шоу.

Анатолий ПЕТРОВ

На книжную полку

Преподавателям и студентам

Издательство "ВУЗ-ЮНИТИ" выпустило небольшим тиражом научное пособие по экономической теории, разработанное в Национальном институте образования РБ под редакцией профессора М.Ф.Грищенко и заслуженного работника высшей школы профессора З.З.Дудича. Предназначено оно для преподавателей вузов и студентов, предпринимателей и коммерсантов, работников управленческих структур всех уровней, законотворческих и исполнительных звеньев государственной системы общества.

В четырех разделах кратко, но емко рассмотрены общие основы теории, все уровни экономики. Особое внимание уделено реформированию отношений, использованию рыночных рычагов.

Александр САФРОНЕНКО

Справочник для деловых людей

В издательстве "Евро-Адрес" выпущен новый ежегодный справочник "Адрес: Москва 1995/96". На 900 страницах сосредоточено около 130 тыс.единиц информации. Более 85 тыс. названий, телефонов и адресов фирм по виду их деятельности сгруппированы в 1500 рубриках, что позволяет деловым людям быстро найти необходимую справку, имеется алфавитный указатель, включающий более 60 тыс.названий фирм и организаций. Рубрикатор сделан на русском, английском и немецком языках.

Новый журнал

Выпуск журнала "Предпринимательство в России" начал Институт стратегического анализа и развития предпринимательства. В свою очередь учредителем института, основанного в ноябре 1994 года, являются Высшая школа экономики, Рабочий центр экономических реформ при правительстве РФ и Лентьевский центр (Санкт-Петербург).

"Предпринимательство в России" пока будет выходить один раз в квартал. А в первом, презентационном, номере помещены отчет о заседании "круглого стола" на тему "Концепция развития частного предпринимательства в России", обширный статистический обзор "Мониторинг предпринимательства", комментарий к закону о государственной поддержке малого предпринимательства и другие материалы.

(По материалам печати СНГ)

"НАЦЫЯНАЛЬНАЯ ЭКАНАМІЧНАЯ ГАЗЕТА"

Заснавальнік і выдавец закрытае акцыянернае таварыства "Белбізнеспрэс"

Адрас рэдакцыі: 220048, г.Мінск, пр-т Машэрава, 23, корп.2.
Тэл.: 23-49-13, 23-63-62(рэклама), 23-08-44(бух.), 23-49-44(карэспандэнты)
Электронны адрас: econ @ nenp. minsk. by

Рэдактар газеты Фёдар ВЯЛІКАСЕЛЕЦ
Індэксы: 63142 (індывідуальная падпіска)
63149 (ведамасная падпіска)

Газета выходзіць штотыднёва ў сераду
Нумар падпісаны ў друк 4. 11. 1995 г.

Надрукавана ў друкарні "Беларускі Дом друку" (пр-т Скарыны,79
Тыраж 37200 экз. Заказ № 5646 /.

Пасведчанне аб рэгістрацыі 695
П 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12 М 1 2 3 4 5 6 7 8 9 10 11 12